

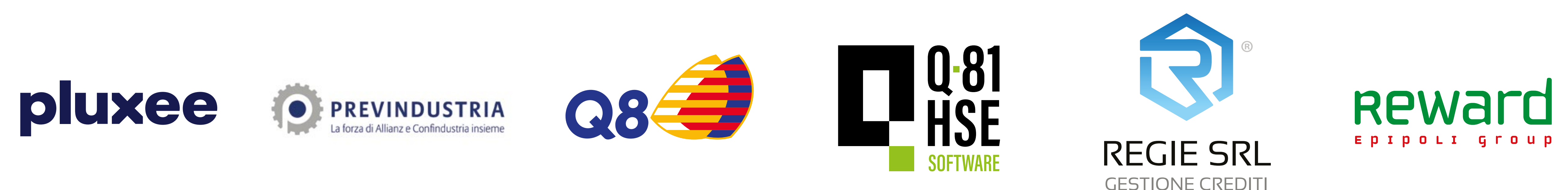
RetIndustria

L'eccellenza delle convenzioni,
il valore delle connessioni.



CONFINDUSTRIA
SERVIZI

Le Convenzioni RetIndustria



Le Convenzioni RetIndustria

Offerte dedicate, in esclusiva e alle migliori condizioni sul mercato:
questa è RetIndustria,

la rete di Partner che crea connessioni e garantisce al Sistema Confindustria un risparmio sui principali prodotti e servizi dedicati all'attività imprenditoriale.

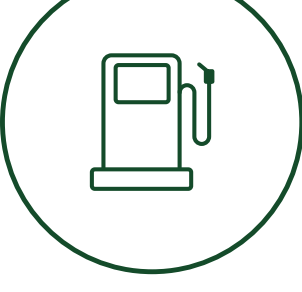
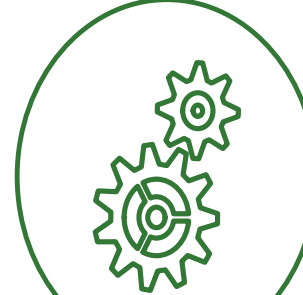
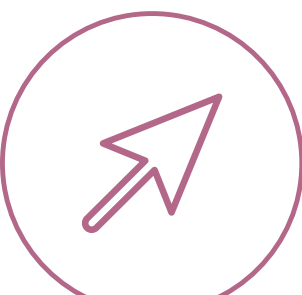
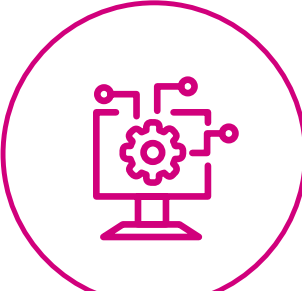
Se sei un Imprenditore Associato, scopri tutti i vantaggi a te riservati:
consulta la brochure o visita il sito www.confindustria.it,
troverai tante opportunità per risparmiare.

E se non sei ancora Associato a Confindustria contatta convenzioni@confindustria.it e scopri come far crescere il tuo business.

RetIndustria

L'eccellenza delle convenzioni,
il valore delle connessioni.

INDICE

	TRASPORTO			INFO ECONOMICHE, ASSICURAZIONE E GESTIONE DEL CREDITO	
	Cathay pacific airways ltd	6		Creditsafe Italia srl	29
	Telepass	7		Cribis d&b srl	30
	Trenitalia	8		Golden Group	31
				Regie srl	32
	CARTE DI CREDITO E PRODOTTI FINANZIARI			ACQUISTO E NOLEGGIO AUTO	
	Banca Sistema	9		Audi Italia	33
	Nexi Payments spa	10		Enjoy	34
				Hertz Italiana srl	35
				UnipolRental spa	36
	BUONI PASTO E WELFARE AZIENDALE			PRODOTTI ASSICURATIVI	
	Amilon	11		Coface	37
	Edenred Italia	12		Europ Assistance	38
	Pluxee	13		Previndustria	39
	Reward	14		Unipol Assicurazioni spa	40
	Up day spa società benefit	15		Wallife	41
	AGENZIE PER IL LAVORO E FORMAZIONE			ENERGIA E CARBURANTE	
	Orienta spa	16		Enilive spa	42
	Space work	17		IP Plus srl	44
	Umana spa	18		Kuwait Petroleum Italia	45
				Edenred UTA Mobility srl	46
	FORNITURE AZIENDALI			SERVIZI IT E CYBERSECURITY	
	AlSCO	19		Cyberoo	47
	Auditorium della Tecnica	20		Eligo eVoting	48
	Culligan	21		Islonline	49
	Elis Italia spa	22		Q-81 hse	50
	Errebian	23			
	Italia defibrillatori	24		CONSULENZA HSE E SOFTWARE	
	Omnisyst	25		Age web solutions	51
				TeamSystem	52
	AGENZIE INVESTIGATIVE			RISPARMIOMETRO	54
	Luciano Ponzi Investigazioni	27			
	CERTIFICAZIONI				
	Gcerti italy assesment & certification srl	28			



TRASPORTO



www.cathaypacific.com/it

Cathay Pacific, principale compagnia aerea di origine di Hong Kong, insieme alle controllate HK Express e Air Hong Kong, opera servizi passeggeri e merci verso più di 94 destinazioni in tutto il mondo, inclusi 21 aeroporti in 20 città della Cina continentale con una flotta di 230 aerei.

Cathay Pacific Airways è l'unico vettore a collegare direttamente l'Italia a Hong Kong da Milano Malpensa, con cinque collegamenti settimanali che diventeranno giornalieri dal prossimo 30 marzo e tre collegamenti settimanali da Roma Fiumicino dal 5 giugno per la stagione estiva. Il network europeo di Cathay Pacific è in continua espansione, infatti dal 16 giugno 2025 verranno lanciati quattro voli settimanali non-stop da Monaco a Hong Kong e da agosto quattro collegamenti diretti da Bruxelles. Con questi nuovi voli Monaco diventerà la nostra seconda destinazione in Germania dopo Francoforte e la dodicesima destinazione in Europa.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Scontistiche dedicate applicate alle tariffe standard

- -6% sulle tariffe di First class (classe A)
- -Dal 6% al 10% sulle tariffe di Business
- -7% sulle tariffe di Premium Economy (classi R, E)
- -Dal 14% al 41% sulle tariffe di Economy Flex

Regole particolarmente flessibili

- -Cambi data e itinerary gratuity
- -Cancellazioni e rimborsi penale di €50
- -Pre-selezione del posto a bordo gratuito
- -Pre-selezione del posto "emergency exit" gratuito

Per attivare la convenzione inviare email con certificato di appartenenza a: emanuela_maccapani@cathaypacific.com

CONTATTI

Emanuela Maccapani

CELL: +393666597537
EMAIL: emanuela_maccapani@cathaypacific.com
SITO: www.cathaypacific.com/it

TRASPORTO



www.telepass.com/it/business/piccole-medie-imprese



Telepass Business è la divisione dedicata alle aziende che con la nuova piattaforma integra servizi di mobilità, carte di pagamento e rendicontazione semplificata delle spese aziendali. La nuova offerta denominata TBusiness è pensata per semplificare la vita sia alle imprese grazie al portale WEB che ai loro dipendenti grazie all'APP per usufruire di una serie di servizi di mobilità integrata geolocalizzati utilizzabili sia per gli spostamenti di lavoro che per uso personale.

"La prima soluzione che integra servizi di mobilità, carte di pagamento prepagate e rendicontazione semplificata delle spese aziendali dei dipendenti. L'offerta modulabile in funzione delle specifiche esigenze dell'azienda ed è valida anche per i già clienti Telepass con Viacard.

La convenzione permette agli Associati Confindustria di ottenere l'offerta TBusiness a condizioni speciali usufruendo di vantaggi economici fiscali esclusivi con uno sconto sul canone annuo pari al 50%.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Di seguito si riportano i dettagli:

- **PACCHETTO DRIVE** (solo dispositivo): canone gratuito per i primi 6 mesi al posto di 4€/mese
- **PACCHETTO DRIVE+MOVE+CARD** (offerta completa composta da dispositivo, APP e carta prepagata): canone gratuito per i primi 6 mesi al posto di 6€/mese
- **PACCHETTO DRIVE+MOVE** (offerta completa composta da dispositivo e APP): canone gratuito per i primi 6 mesi al posto di 5€/mese
- **PACCHETTO CARD** (offerta completa composta da carta prepagata): canone gratuito per i primi 6 mesi al posto di 4€/mese

QUALI VANTAGGI PER LA TUA AZIENDA?

- recupero fino al 100% dell'IVA sui pedaggi aziendali (in luogo del 40% con l'offerta Telepass con Viacard)
- cashback fino al 2% su spese in APP
- cashback dello 0,75% su spese con carta
- gestione semplificata portale aziendale con fatture in formato xls e possibilità di attribuire centri di costo
- consulente di vendita e supporto post vendita dedicato

Per aderire alla convenzione scrivi a fabrizio.barulli@telepass.com. Verrai assegnato al canale commerciale adeguato che ti seguirà nel passaggio alla nuova piattaforma.

CONTATTI

Fabrizio Barulli

EMAIL: fabrizio.barulli@telepass.com
SITO: <https://www.telepass.com/it/business/piccole-medie-imprese>



BANCA SISTEMA

www.bancasistema.it

Banca Sistema S.p.A. è una primaria realtà finanziaria attiva dal 2011, specializzata nell'acquisto, gestione e recupero di crediti commerciali, con particolare focus verso la Pubblica Amministrazione, e di crediti fiscali vantati verso l'Agenzia delle Entrate.

Quotata sul segmento Star di Borsa Italiana, offre soluzioni e servizi per aiutare le aziende ad ottimizzare i propri flussi di cassa ed efficientare i propri bilanci.

Banca Sistema offre:

- **Acquisto crediti pro solvendo e pro-soluto** derivanti da forniture commerciali. Nel secondo caso, la cessione avviene a titolo definitivo, in conformità con i principi contabili internazionali IAS. Il servizio si rivolge ad aziende che operano prevalentemente verso la PA e hanno la necessità di anticipare i normali tempi di recupero, favorendo i flussi di cassa;
- **Cessione dei crediti fiscali** (IVA/IRES) permette di esternalizzare il processo di collection e ottenere liquidità immediata. Il servizio è destinato a tutte le società che hanno necessità di smobilizzare un credito fiscale trimestrale o annuale derivante da dichiarazione; Cessione di Crediti in Blocco ai sensi della Legge 30 aprile 1999 n.130 e s.m.i., finalizzato all'acquisto in blocco di Crediti IVA destinati ad un'operazione di cartolarizzazione, l'operatività è Pro soluto IAS;
- **Cessione di Crediti in Blocco** ai sensi della Legge 30 aprile 1999 n.130 e s.m.i., finalizzato all'acquisto in blocco di Crediti IVA destinati ad un'operazione di cartolarizzazione, l'operatività è Pro soluto IAS;
- **Cessione del credito** con formula **maturity**, che prevede il pagamento del corrispettivo all'azienda cedente ad una data prefissata di comune accordo (c.d. data di accredito maturity). Al debitore ceduto viene concessa una dilazione di pagamento a titolo oneroso a partire dalla scadenza originaria sino ad una data concordata;
- **Reverse Factoring (o factoring indiretto)**, si rivolge a Enti Pubblici di elevata affidabilità che, in qualità di debitori, sono interessati a utilizzare il factoring a vantaggio dei propri fornitori, garantendo in questo modo continuità e puntualità nei pagamenti;
- **Cessione del credito pro-solvendo garantito FEI (Fondo Europeo per gli Investimenti)**, destinato alle PMI che vantano crediti commerciali verso aziende private o parapubbliche;
- **Gestione del credito conto terzi**, rivolto alle aziende che operano sia con la PA che con clienti privati. Il servizio consente di individuare soluzioni personalizzate lungo l'intero ciclo di vita del credito, dal monitoraggio al recupero delle sofferenze e/o insolvenze, con l'obiettivo di migliorare gli indicatori economico-finanziari dell'impresa e ridurre il rischio di perdite.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Per gli Associati Confindustria sono **riservate condizioni esclusive** valutabili per i singoli prodotti di interesse come, a titolo esemplificativo ma non esaustivo:

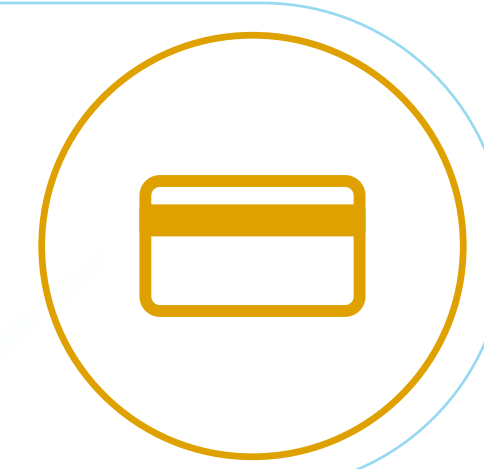
- Azzeramento delle spese di istruttoria e revisione;
- Azzeramento spese valutazione debitore;
- Azzeramento spese di Handling;
- Azzeramento spese per dichiarazioni prodotte ad uso dei revisori contabili;
- Agevolazioni nella definizione della commissione di acquisto crediti vantati verso gli Enti Pubblici.

CONTATTI

CELL: 800 691 629
EMAIL: business@bancasistema.it
SITO: <https://bancasistema.it/>

CONTATTI

TEL: 800 691 629
EMAIL: business@bancasistema.it
SITO: <https://bancasistema.it/>



Nexi è leader in Italia nel mercato delle soluzioni di pagamento digitale.

Insieme alle nostre Banche Partner forniamo un'ampia gamma di servizi di pagamento e accettazione a Consumatori, Esercenti, Aziende e Istituzioni Pubbliche.

Le nostre soluzioni sono caratterizzate da semplicità e innovazione e garantiscono un'esperienza di pagamento intuitiva, veloce e sicura.

Nexi è parte del Gruppo Nexi, La PayTech Europea.

Il Gruppo Nexi nasce dall'unione di Nexi, Nets e Sia, tre dei maggiori player europei nel mercato dei pagamenti e siamo presenti in più di 25 Paesi. La PayTech Europea ha la scala, le capacità e la vicinanza territoriale per fornire le soluzioni di pagamento più semplici, veloci e sicure a Persone, Aziende e Istituzioni Finanziarie.

CONDIZIONI VALIDE PER UN NUMERO MINIMO DI RICHIESTA PARI A 5 CARTE.

L'Accordo con Nexi Payments SpA consente alle aziende associate di richiedere Carta Nexi Business Confindustria in versione aziendale (con addebito su conto corrente dell'azienda), a condizioni speciali e usufruendo dei vantaggi riservati ai possessori della carta:

- **Emissione gratuita** della carta per i ruoli chiave dell'azienda
- **Emissione a condizioni agevolate** per gli altri ruoli aziendali (a soli 15,49€ annui rispetto al costo massimo di 65,00€ di un'altra Carta Business Nexi)
- **Addebito posticipato** delle spese sul conto corrente dell'azienda con valuta il giorno 15 del mese successivo a quello di riferimento
- **App Nexi Pay**, per il controllo diretto dei movimenti effettuati e dei limiti di utilizzo da parte di ciascun collaboratore
- **Portale Aziende**, un unico canale di accesso per semplificare le attività di gestione delle carte (gestione utenze collaboratori e creazione gruppi/download movimenti carte/ estratti/accesso agli estratti conto mensili/configurazione Spending Control)
- **Spending Control**, il servizio di monitoraggio delle spese dei collaboratori attraverso l'impostazione di limiti di utilizzo delle carte (geografico/ per categoria merceologica/ per importo, ecc.)
- **Benefici fiscali** per la deduzione delle quote annuali delle carte, delle spese per l'invio degli estratti conto cartacei e dei costi carburante e la detrazione dell'Iva sui carburanti
- **Garanzie assicurative gratuite** specifiche per le carte aziendali come la protezione del bagaglio, la protezione della carta in caso di furti/ rapine allo sportello atm e una serie di tutele legali.
- Possibilità di integrare i flussi delle carte con i gestionali di nota spese, al fine di una più rapida ed efficiente riconciliazione delle spese aziendali.

Nexi arricchisce, inoltre, l'offerta a favore delle Aziende Associate Confindustria con le nuove Carte Virtuali Nexi Corporate Pay (per il pagamento delle forniture aziendali) e Nexi Travel Account (per la gestione centralizzata delle spese di viaggio) richiedibili a condizioni vantaggiose.

In più, solo per le Aziende che sottoscriveranno una carta virtuale nel corso del 2025 è disponibile un'ulteriore offerta dedicata legata ai nuovi prodotti Premium Nexi Excellence e Nexi Black.

CONTATTI

EMAIL: confindustria@nexigroup.com
SITO: www.nexi.it/it



Amilon è l'attivatore di Digital Value per aziende, merchants e consumatori finali che sta ridefinendo il mercato delle gift card digitali, dei pagamenti smart e del media engagement in Europa. È stata la prima in Italia a introdurre le gift card digitali e oggi opera in tutta Europa, con sedi in Spagna e Polonia.

Grazie a una tecnologia proprietaria, offre tre soluzioni chiave: Processing, per la gestione delle gift card dei retailer; Reselling, per la distribuzione di gift card come benefit e premi; Media & Engagement, per trasformarle in strumenti di advertising e monetizzazione. Dal 2019 fa parte del Gruppo Zucchetti (51%).

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Amilon dà la possibilità a tutte le Aziende Associate a Confindustria di acquistare Gift Card multi-brand che consentono all'utente che le riceve di scegliere in piena autonomia come spendere il proprio credito. Tra le opzioni disponibili:

- **Fringe Benefit Card**: il buono digitale multi-brand più vantaggioso per le aziende per erogare fringe benefit e premi a dipendenti e collaboratori. Contiene al suo interno più di 150 brand dal catalogo Amilon. 100% personalizzabile e digitale.
- **Idea Shopping**: un catalogo digitale multi-brand che dà la possibilità alle aziende di premiare i loro dipendenti per attività promozionali, di incentivazione o regalistica. Contiene al suo interno più di 150 brand dal catalogo Amilon. I buoni sono scaricabili in tempo reale e utilizzabili direttamente dallo smartphone.

Amilon offre alle aziende Associate di Confindustria delle condizioni favorevoli per la fruizione del servizio (ad es. una specifica scontistica per importi di Gift Card superiori a 100.000 euro, o la fornitura di un servizio accessorio dedicato).

Inviando una mail al referente della convenzione e, presentando il certificato di adesione rilasciato dall'Associazione di riferimento, verrete contattati per un'offerta dedicata.

CONTATTI

Giuseppe Di Rienzo
CELL: +39 338 215 2478
EMAIL: giuseppe.dierenzo@amilon.com
SITO: <https://amilon.com/it/>



BUONI PASTO E WELFARE AZIENDALE



www.edenred.it

LE SOLUZIONI EDENRED

- **Ticket Restaurant®.** Il buono pasto flessibile per la spesa e la pausa pranzo, utilizzabile sempre e ovunque in Italia, in oltre 150.000 esercizi convenzionati e anche online sui siti dei partner. Libertà di scelta del formato: app, digitale con carta ricaricabile o cartaceo. Fiscalmente vantaggioso per aziende e liberi professionisti, è un supporto concreto per dipendenti e collaboratori.
- **Buono Acquisto.** La soluzione per tutti, semplice e veloce, utilizzabile per i migliori brand in Italia e tantissime categorie di spesa: per gli acquisti di tutti i giorni, il carburante e ogni genere di shopping, anche online. Ha il formato per ogni esigenza: app, voucher digitale e cartaceo. Soglie di esenzione fiscale dei Fringe Benefit*: fino a 1.000€ all'anno per tutti i dipendenti e fino a 2.000€ per chi ha figli a carico (Legge di Bilancio 2025)
*I Buoni Acquisto appartengono alla categoria dei Fringe Benefit
- **Welfare aziendale.** Consulenza dedicata e soluzioni welfare su misura per rispondere ad ogni esigenza: piattaforma per i dipendenti 100% digital, per usufruire di beni e servizi per le spese di tutti i giorni, accessibile anche da App, e un Portale Clienti per gestire e monitorare i piani welfare attivi. Inoltre, è disponibile la più ampia rete di strutture convenzionate in Italia e online per Buoni Acquisto e Voucher per i servizi welfare.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

- **TICKET RESTAURANT®:** il buono pasto flessibile per spesa, pausa pranzo e food delivery, utilizzabile per ogni occasione, in oltre 150.000 esercizi convenzionati in tutta Italia e online (fino al 10% di sconto in base al numero di dipendenti)
- **BUONO ACQUISTO:** la soluzione per tutti, semplice e veloce, utilizzabile per i migliori brand in Italia e tantissime categorie di spesa: per gli acquisti di tutti i giorni, il carburante e ogni genere di shopping, anche online (sconto di un punto percentuale rispetto al listino)
- **WELFARE AZIENDALE:** consulenza dedicata e soluzioni welfare su misura per rispondere ad ogni esigenza: piattaforma per i dipendenti 100% digital, per usufruire di beni e servizi per le spese di tutti i giorni, accessibile anche da App, e un Portale Clienti per gestire e monitorare i piani welfare attivi (16% di sconto rispetto al listino)

CONTATTI

Alessandro Toppi (ticket restaurant® e buono acquisto)
CELL: +39 348 4103374
EMAIL: Alessandro.TOPPI@edenred.com
SITO: www.edenred.it

Liliana Astrologo (piattaforma welfare)
CELL: +39 335 6310 222
EMAIL: liliana.astrologo@edenred.com
SITO: www.edenred.it

BUONI PASTO E WELFARE AZIENDALE



www.pluxee.it

pluxee

Pluxee è il partner leader a livello globale nel settore dei benefit aziendali e dell'engagement dei dipendenti, operante in 29 paesi. Pluxee supporta le aziende nell'attrarre, coinvolgere e fidelizzare i talenti grazie a un'ampia gamma di soluzioni innovative e digitali per la pausa pranzo, il benessere e l'incentivazione dei dipendenti, i buoni acquisto e il welfare aziendale. Con il supporto di tecnologie all'avanguardia e un team di oltre 5.400 dipendenti, Pluxee si pone come partner di fiducia in un ecosistema B2B2C altamente interconnesso, composto da oltre 500.000 clienti, più di 37 milioni di consumatori e oltre 1,7 milioni di esercenti. Attiva da oltre 45 anni, Pluxee si impegna a creare un impatto positivo nelle comunità locali, a promuovere il benessere sul lavoro per i dipendenti e a proteggere il pianeta. Per ulteriori informazioni: www.pluxee.it.

BUONI PASTO PLUXEE disponibili in formato digitale, virtuale e cartaceo – sono accettati in più di 100.000 esercizi fra bar, ristoranti, supermercati ed e-commerce convenzionati e sono 100% deducibili e detraibili per le aziende.

BUONI ACQUISTO PLUXEE permettono alle imprese di offrire ai propri collaboratori massima libertà di scelta oltre in 22.000 punti vendita tra negozi tradizionali e gli e-commerce più rinomati, optando fra shopping online e offline in un'ampia gamma di settori: dall'abbigliamento, all'elettronica, ai viaggi e molto altro.

LA PIATTAFORMA WELFARE PLUXEE offre un insieme di servizi da mettere a disposizione dei propri collaboratori, con lo scopo di contribuire a migliorare il loro equilibrio tra vita privata e lavorativa e consentire al tempo stesso l'accesso ad importanti vantaggi fiscali. Benefit, rimborsi e previdenza, tutto in un'unica Piattaforma dedicata.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

SERVIZIO BUONI PASTO ELETTRONICI

n. dipendenti	sconto minimo garantito
fino a 10	2%
da 10 a 20	4%
oltre i 20	6%

SERVIZIO BUONI ACQUISTO

Commissioni standard	6%
Condizioni riservate agli associati	4%

CONTATTI

Maria Grazia Ronzio
CELL: +39 348 3339 958
EMAIL: mariagrazia.ronzio@pluxeegroup.com
SITO: www.pluxee.it



Reward, società del gruppo Epipoli, leader nel mondo del prepagato e delle Gift Card, si occupa di Welfare, incentivazione e fidelizzazione. Con oltre 250 Gift Card (tra le quali, Amazon, Esselunga, Conad, Q8, Eni, Eurospin, Coop, Mediaworld, Volagratis, Trenitalia, Ikea e tanti altri) e migliaia di prodotti fisici. Specializzati nell'ambito Welfare con lo strumento Fringe Card è in grado di erogare Fringe Benefit, premi produzione, bonus metalmeccanici e qualsiasi tipologia di sistema premiante. Inoltre ci posizioniamo sul mercato come player competitivo, veloce e flessibile. Reward offre una molteplicità di soluzioni in ambito premiante.

La **Fringe Card** è la soluzione ideale per erogare i Fringe Benefit ai dipendenti e collaboratori. E' il buono digitale convertibile in tempo reale sulle principali insegne alimentari, carburante, viaggi e tempo libero. È spendibile in più soluzioni, per una maggiore libertà di scelta. Oltre 150 brand tra cui (Amazon, Esselunga, Q8, Eni, Decathlon, Carrefour, Coop, Mediaworld, Volagratis, Trenitalia, Ikea e tanti altri). Gli importi erogati sono deducibili al 100% dall'azienda; possibilità di personalizzarli con nome e cognome del dipendente; importo a scelta e invio mail one to one. www.fringecard.it

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Reward offre la possibilità alle aziende associate di poter acquistarli ad un prezzo vantaggioso rispetto al valore di mercato. Ovvero con commissione/fee pari allo 0% rispetto alla quotazione di mercato che è pari al 3%. Per singole gift card, Mastercard o piattaforme ad hoc verrà inviata una quotazione "riservata Confindustria". Basterà richiedere informazioni e verrete contattati immediatamente. Seguirà la conferma d'ordine, il pagamento e l'invio delle Gift Card in tempi celeri.

CONTATTI

Commerciale
TEL: 0422. 1523910
EMAIL: commerciale@myreward.it

Alessandra Policastri
CELL: 392.7287187
EMAIL: alessandra.policastri@myreward.it



I BENEFIT CHE FANNO BENE ALL'AZIENDA E AI DIPENDENTI

Siamo una Società Benefit innovativa che opera nel mercato dei servizi alle imprese e alla persona. Da 30 anni portiamo il benessere ed il risparmio nelle aziende e nella vita delle persone. Prodotti e servizi su misura che aumentano il potere di acquisto e migliorano l'equilibrio fra vita privata e lavorativa dei dipendenti. Il nostro modello valorizza l'aspetto umano e sociale del fare impresa, che opera in modo responsabile e sostenibile nei confronti di persone, comunità, territorio e ambiente. Welfare Aziendale | Buoni Acquisto | Buoni Pasto | Carta Carburante

UNA PAUSA PRANZO CONVENIENTE CON I BUONI PASTO DAY

Più economici rispetto a un'indennità in busta paga. 100% deducibili | IVA detraibile | Esenti da oneri fiscali e previdenziali | Defiscalizzati fino a 8€/gg con il buono pasto elettronico | 150.000 locali in tutta Italia

INCENTIVO EFFICACE E VANTAGGIOSO CON IL BUONO ACQUISTO

Cadhoc, lo strumento di motivazione ideale in ogni occasione per i tuoi dipendenti e collaboratori. 100% deducibili fino a 1.000€ anno/dipendente, con un innalzamento a 2.000 euro per i soli lavoratori con figli a carico | Esenti IVA | Più di 30.000 negozi partner

WELFARE AZIENDALE: LA MIGLIOR SOLUZIONE PER LA CONCILIAZIONE VITA/LAVORO

Scegli tra tanti servizi su misura adatti a tutti gli stili di vita dei dipendenti in un'unica piattaforma online. Salute | Famiglia | Previdenza | Trasporto | Tempo libero | Buoni Acquisto | Utenze Domestiche | Mutui e Affitti Per un'azienda è sempre conveniente offrire al personale servizi di welfare, non solo da un punto di vista economico ma anche motivazionale.

IL RIFORNIMENTO SMART PER IL PARCO AUTO CON LA CARTA CARBURANTE

La soluzione Day Carburante aiuta le aziende e i liberi professionisti che vogliono acquistare carburante per il loro parco auto. Costo scaricabile | IVA deducibili | Massimo controllo e certificazione ei consumi delle auto aziendali | Fatturazione elettronica delle reali spese sostenute | Più di 11.000 stazioni di servizio: Q8, ENI, IP

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

- **BUONI PASTO:** Sconto 7%
- **BUONI ACQUISTO:** Fee massima 3% sul valore facciale dei buoni ordinati
- **WELFARE AZIENDALE:** Analisi del contesto aziendale e personalizzazione del piano di Welfare Aziendale, sconto riservato 20% e nessun costo di attivazione della piattaforma Day Welfare
- **CARTA CARBURANTE:** Fee massima 3% sul valore facciale dei buoni ordinati

CONTATTI

Francesco Caiazzo
CELL: +39 320 3325506
EMAIL: fcaiazzo@day.it
SITO: www.day.it



AGENZIE PER IL LAVORO E FORMAZIONE



www.orienta.net

Orienta è tra le principali agenzie per il lavoro italiane, specializzata nei servizi di somministrazione di lavoro a tempo determinato e indeterminato, ricerca e selezione di personale, formazione, outsourcing, RPO ed executive search.

Il Gruppo Orienta, attivo sul mercato da più di 30 anni, conta un fatturato di oltre 300 milioni di euro e una presenza consolidata in Italia con oltre 70 filiali e altre di prossima apertura. Il Gruppo ha sedi in Polonia, Svizzera, Repubblica Ceca e Ungheria; ed è presente in tutta Europa grazie alla rete Eurotemps, una partnership nata con altre agenzie estere, che ha l'obiettivo di offrire servizi HR attraverso un network internazionale che copre i principali paesi dell'Unione, garantendo alle aziende un supporto su scala globale.

I servizi offerti alle aziende:

- Somministrazione e Staff Leasing: per esigenze di lavoro a tempo determinato e indeterminato;
- Ricerca e Selezione: per figure professionali da inserire direttamente in azienda;
- Formazione Finanziata: Progettazione e realizzazione di corsi su misura per la formazione di profili professionali richiesti dalle aziende, finanziati dal fondo Forma.Temp e dai Fondi Interprofessionali.
- Mobilità internazionale: Assunzione e formazione di lavoratori stranieri provenienti da paesi extra-Ue grazie al Decreto Flussi e Decreto Cutro.
- Tirocini: Orienta è ente accreditato ai servizi al lavoro e soggetto promotore per l'attivazione di tirocini;
- HR Consulting: consulenza nella creazione di strategie efficaci per la gestione delle risorse umane
- Categorie Protette: personale specializzato dedicato alla selezione di risorse Legge 68/99;
- Orienta Family e Le Cicogne - Divisione di Orienta che si occupa di lavoro domestico;
- Exeor – Executive Search - per il reclutamento di figure manageriali di alto livello

Orienta si distingue non solo per l'ampiezza e la qualità dei servizi offerti, ma anche per il suo impegno verso l'innovazione e la sostenibilità sociale; nel 2021 è la prima agenzia per il lavoro in Italia a diventare una Società Benefit, impegnandosi a perseguire obiettivi economici uniti ad obiettivi e finalità sul piano sociale, ambientale e territoriale. Nello stesso anno, in collaborazione con AID (Associazione Italiana Dislessia), ha ricevuto il riconoscimento "Dyslexia Friendly", e nel 2022 è stata tra le prime 150 aziende a ricevere la Certificazione per la Parità di Genere.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

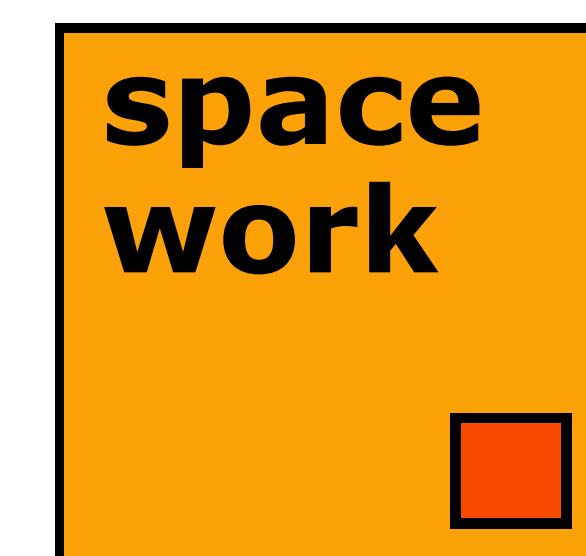
Per il 2025, Orienta rinnova la convenzione esclusiva dedicata agli associati Confindustria, con soluzioni vantaggiose per la gestione completa delle risorse umane:

- Sconto del 21% sul margine standard applicato al costo orario dei lavoratori somministrati.
- Formazione gratuita in e-learning: 4 ore di corso sulla Sicurezza Generale, conforme al D. Lgs. 81/2008 (Art. 37) e all'Accordo Stato-Regioni del 21 dicembre 2011.

CONTATTI

Pamela Pierangeli

CELL: +39 3357323936
EMAIL: p.pierangeli@orienta.net
SITO: www.orienta.net



AGENZIE PER IL LAVORO E FORMAZIONE



www.spacework.it

Società di consulenza nel campo HR. Accompagniamo il Cliente in processi di innovazione e selezioniamo le Persone più allineate al fabbisogno dell'organizzazione. Siamo un team di professionisti che facilita il benessere, allena e sviluppa le competenze per processi efficienti, supportando le organizzazioni nell'implementazione della sostenibilità sociale.

In particolare ci occupiamo di:

- Ricerca e Selezione
- Formazione
- Sviluppo Organizzativo
- Temporary Management
- Sostenibilità Sociale

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Space Work riserva a tutti gli associati uno sconto pari al 10% su tutti i servizi offerti

- **Ricerca e Selezione:** affianchiamo il cliente per tutto il processo di Ricerca e Selezione, supportandolo dalla fase conoscitiva fino all'inserimento diretto in azienda e nel processo di on-boarding.
- **Formazione:** i percorsi sono progettati ad hoc, dando alta attenzione alle esigenze delle singole persone, al clima e alla motivazione dei team, utilizzando metodologie interattive e dinamiche, in aula e outdoor
- **Sviluppo Organizzativo:** supportiamo le organizzazioni nei loro momenti di cambiamento come integrazioni, acquisizioni, new business e sviluppo. Supportandoli nella conoscenza delle Persone all'interno dell'organizzazione, per coniugare gli obiettivi individuali a quelli dell'azienda.
- **Temporary Management:** affianchiamo l'Organizzazione al fine di migliorare la gestione e lo sviluppo delle proprie Risorse umane, attraverso azioni mirate. È utile a chi non ha una direzione HR all'interno o che intende sviluppare progetti specifici.
- **Sostenibilità sociale:** accompagniamo le organizzazioni nel percorso di implementazione delle normative sulla sostenibilità, fornendo supporto nella stesura del bilancio, definendo strategie per ridurre l'impatto ambientale e sociale delle loro attività.

CONTATTI

Dorika Franchini

TEL: 030.3771440
EMAIL: dorika.franchini@spacework.eu
SITO: www.spacework.it



AGENZIE PER IL LAVORO E FORMAZIONE



www.umana.it

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

UMANA Spa, Agenzia per il Lavoro presente in Italia con 152 filiali e altre di imminente apertura, offre alle aziende aderenti al Sistema Confindustria che non abbiano già rapporti commerciali con UMANA i seguenti vantaggi:

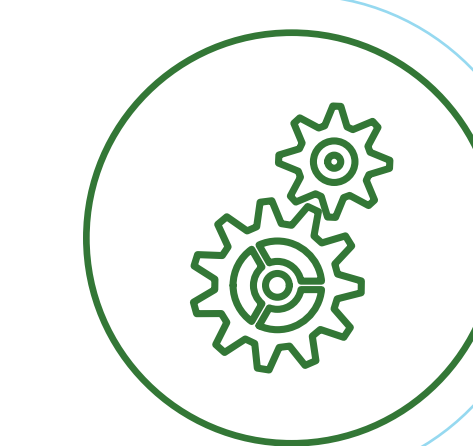
- **Somministrazione di lavoro** a tempo determinato
- **Somministrazione a tempo** indeterminato (Staff Leasing)
- **Apprendistato anche duale** (mediante Staff Leasing)
mark up applicato sul costo del lavoro con 20% di sconto per personale selezionato da UMANA – 30% di sconto per inserimenti di personale segnalato dalle aziende stesse (payroll).
- **Collocamento mirato** – Assunzione di lavoratori con disabilità
Umana con la sua Area Specialistica per le Politiche Attive del Lavoro, offre un servizio completo per la miglior gestione delle risorse da computare nelle quote di riserva (ex art. 3 L.68/99), oltre ad un servizio dedicato di selezione. Dal 2015 anche attraverso l'inserimento di lavoratori con disabilità assunti con contratto di somministrazione per missioni di durata non inferiore a dodici mesi le aziende assolvono all'obbligo previsto dalla citata legge.
- **Welfare aziendale** – Assistenza familiare
Alle imprese che intendono offrire ai propri lavoratori servizi di assistenza familiare in ambito di welfare aziendale, UMANA - attraverso la propria Area Specialistica dedicata ai Servizi alla Persona - offre il servizio di Assistente familiare Professionale in somministrazione con sconto del 30% sul mark up applicato.
- **Servizi di ricerca e selezione del personale**
Umana tramite la sua divisione ALTI PROFILI riserverà alle imprese associate uno sconto del 30% sulle condizioni normalmente applicate.
- **Reti d'Impresa**
mark up applicato sul costo del lavoro: con il 30% di sconto per somministrazione di lavoro a tempo determinato, somministrazione a tempo indeterminato/Staff Leasing e Apprendistato tramite Staff Leasing.
- **E-recruiting**
Attraverso CVing, azienda del Gruppo Umana che opera nell'ambito HR Tech, gli associati potranno accedere a condizioni di miglior favore alle attività dedicate all'attrazione dei talenti attraverso i canali digitali.
- **Servizi per l'Innovazione Professionale - outplacement individuale e collettivo**
Umana - che eroga tali servizi attraverso la propria controllata Uomo e Impresa, Agenzia per il Lavoro specialistica autorizzata dal Ministero del Lavoro all'esercizio dell'attività di supporto alla ricollocazione professionale (aut. n. 4385 del 12/02/2007) - riconoscerà alle imprese associate uno sconto del 10% sulle tariffe normalmente applicate.

CONTATTI

Dott. Francesco Egni

TEL: 06/69380093
CELL: 334/6060055
EMAIL: relazioni.esterne@umana.it
SITO: www.umana.it

FORNITURE AZIENDALI



www.alsco.it



Fondato nel 1889 negli Stati Uniti, il Gruppo AlSCO è oggi una realtà leader a livello globale, con oltre 180 filiali distribuite in tutto il mondo. Nel 1963 nasce ALSCO ITALIA, che opera con una rete di 9 sedi operative su tutto il territorio nazionale ed un ufficio centrale a Milano. L'azienda offre un servizio completo di noleggio, lavaggio e gestione di abiti da lavoro, garantendo soluzioni personalizzate per ogni esigenza professionale. Il servizio di noleggio prevede la fornitura di capi personalizzati, il lavaggio, la manutenzione, la sostituzione, il ritiro e la consegna direttamente presso il Cliente, con frequenza settimanale e nel giorno concordato.

ALSCO ITALIA propone i seguenti servizi:

- **Noleggio e Lavaggio Abiti da Lavoro**
- **Noleggio e Lavaggio Abiti DPI**
- **Noleggio e Lavaggio Abiti per ambienti controllati (Cleanroom)**
- **Kit Sterili per sala operatoria**
- **Tappeti Anti-polvere**
- **Divise Front Office**
- **Igiene Ambienti**

Grazie a un'organizzazione efficiente e a standard di qualità elevati, ALSCO ITALIA rappresenta un partner affidabile per le aziende che desiderano garantire ai propri dipendenti abbigliamento da lavoro sempre in perfette condizioni.

Le nostre sedi:

Milano – Brescia – Lodi – Novara – Padova – Cremona – Siena – L'Aquila – Roma – Siracusa

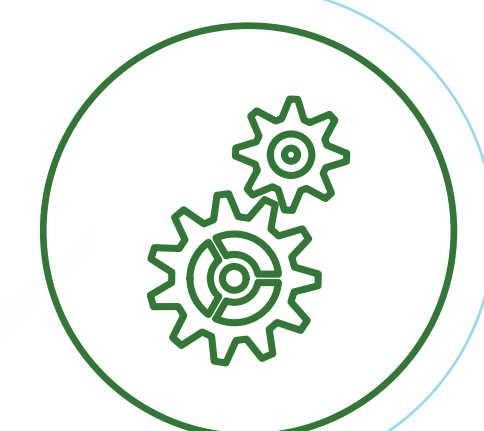
CONTATTI

Giovanni Azzone

CELL: +39 392 398 2996
EMAIL: g.azzone@alsco.it
EMAIL: contactcenter@alsco.it
SITO: www.alsco.it



FORNITURE AZIENDALI



www.centrocongressi.confindustria.it

L'Auditorium della Tecnica, sito nell'avanzato quartiere d'affari dell'EUR, ha capienza massima di 800 posti ed è composto da palco, tavolo relatori e podio, modulari e removibili. Il sistema di videoproiezione centrale, laterale e videomapping, insieme alle sofisticate dotazioni illuminotecniche e audio, rendono la sala multifunzionale e suggestiva.

A disposizione degli ospiti, l'ampio Foyer, dove sono ubicati 2 hospitality desk, il bar e il guardaroba, e 7 salette VIP ideali per ospitare riunioni e sessioni parallele. Contigue al Foyer, due sale da 1.200 mq totali destinabili a servizi espositivi e ristorativi.

Il Centro Congressi, collegato all'Auditorium, dispone di ulteriori 18 sale riunioni, alcune con pareti mobili, con capienza dalle 5 alle 250 persone.

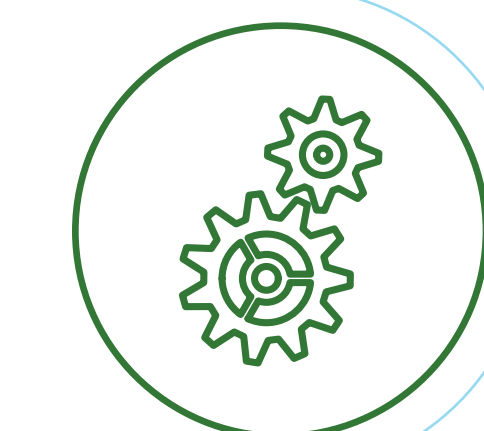
L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Il Centro Congressi Auditorium della Tecnica riserva alle Aziende Associate a Confindustria condizioni agevolate per l'affitto degli spazi congressuali. Gli Associati, infatti, potranno usufruire di tariffe scontate del 30% sull'affitto degli spazi congressuali.

CONTATTI

Flavio Pompili
TEL: +39 06 5903 379
CELL: + 39 335 5944 797
EMAIL: centrocongressi@confindustria.it
SITO: www.centrocongressi.confindustria.it

FORNITURE AZIENDALI



www.culligan.it



Culligan è leader globale nel trattamento dell'acqua con oltre 80 anni di esperienza nel settore.

Siamo passati da produttori di impianti di addolcimento dell'acqua residenziale a un nome che rappresenta fiducia in oltre 90 paesi, con più di 35 brand nel portafoglio.

Offriamo una gamma completa di soluzioni innovative: dai semplici sistemi di filtrazione per migliorare la qualità dell'acqua di casa, a sistemi più avanzati per aziende e ristoranti.

Il nostro obiettivo è trasformare l'acqua per avere un impatto positivo sulla vita delle persone e contribuire alla salvaguardia del pianeta.

I vantaggi

Perché installare un erogatore d'acqua Culligan in azienda?

Scopri tutti i vantaggi guardando il video, [clicca qui](#).

Con gli erogatori collegati alla rete idrica bevi acqua a km 0, riduci il consumo di plastica e le emissioni di CO2, risparmi tempo e fatica e offri un benefit ai tuoi collaboratori e clienti.

I nostri sistemi di filtrazione sono progettati per migliorare la qualità dell'acqua rimuovendo tracce di impurità, nonché odori e sapori sgradevoli causati dalla presenza di cloro. Inoltre, eliminano eventuali batteri e sostanze indesiderate, assicurando un'acqua sicura e di alta qualità.

Installando invece un erogatore a boccione metti a disposizione di clienti e collaboratori un servizio pratico e gradito, che permette di bere acqua buona e sicura in ogni momento della giornata! L'erogatore, disponibile in più versioni, soddisfa tutte le preferenze: dagli amanti dell'acqua gassata a chi non può fare a meno dell'acqua calda perché amante di tisane e the.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Culligan offre una convenzione che permette a tutte le aziende del circuito di Confindustria di diventare Plastic Free eliminando per sempre le bottiglie di plastica dai propri locali. La convenzione prevede uno sconto sui canoni di noleggio degli erogatori d'acqua (sia collegati alla rete idrica sia a boccioni) e sulla vendita degli impianti. Di seguito la tabella con le scontistiche riservate agli Associati (valide per le nuove attivazioni)

EROGATORE CON GOCCIONE		
	Nr. Impianti	Scontistica riservata sul canone di noleggio*
Modello con Acqua Fredda/Ambiente	0-5 erogatori	30%
o Fredda/Calda	> 5 erogatori	35%
Modello con Acqua Fredda/Ambiente/Gassata	0-5 erogatori	25%
	> 5 erogatori	35%
Boccioni (da 19 lt)	Prezzo Cad.	Prezzo Riservato 8,2€ (IVA Esclusa)

* da prezzo di listino vigente

Non hai la possibilità di installare un impianto collegandolo alla rete idrica? Puoi sempre scegliere un erogatore a boccione e offrire a tutti i tuoi dipendenti e clienti acqua buona.

Scopri i nostri erogatori a boccione [cliccando qui](#)

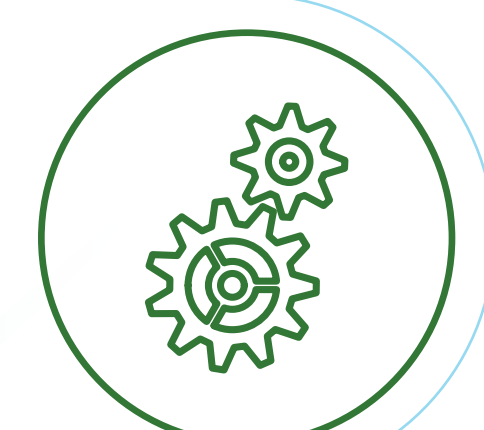
CONTATTI

Gabriele Rizzo (Direttore Vendite Office)
EMAIL: gabriele.rizzo@culligan.it
SITO: <https://www.culligan.it/>

NOLEGGIO IMPIANTI RETE IDRICA		
	Vincolo contrattuale (mensilità)	Scontistica riservata*
Modelli fino a 5 opzioni di Acqua	12	15%
	24	20%
	36	25%
	48	35%

VENDITA IMPIANTI RETE IDRICA		
	Nr. Impianti	Scontistica riservata*
Modelli fino a 5 opzioni di Acqua	0-5 erogatori	20%
	> 5 erogatori	30%

Per conoscere i nostri prodotti collegati alla rete idrica e consultare le relative schede tecniche [clicca qui](#).



Elis è una multinazionale francese nata nel 1883 presente nel mondo con più di 50.000 collaboratori in 440 siti e con un fatturato superiore a 3 miliardi di €. In Italia siamo presenti da 40 anni con 9 siti e 320 collaboratori con un fatturato di 40 milioni di €.

Cosa facciamo?

Siamo un fornitore multiservizi che propone soluzioni di **noleggio-manutenzione-lavaggio di abbigliamento da lavoro** e Dispositivi di Protezione individuale (DPI), per l'igiene e per il benessere e servizio di **derattizzazione, disinfestazione e disinfezione degli ambienti**.

I nostri servizi:

- Noleggio, lavaggio e manutenzione di abbigliamento professionale e DPI
- Noleggio, decontaminazione particellare e sterilizzazione di abbigliamento tecnico per Cleanroom
- Noleggio con servizio di dispenser per l'igiene delle mani, l'igiene dei bagni e diffusori di profumi
- Pest Control: servizio di derattizzazione, disinfestazione e disinfezione degli ambienti
- Noleggio e lavaggio di tappeti barriera antisporcio
- Noleggio con servizio di erogatori di acqua a boccione ed a rete fissa

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

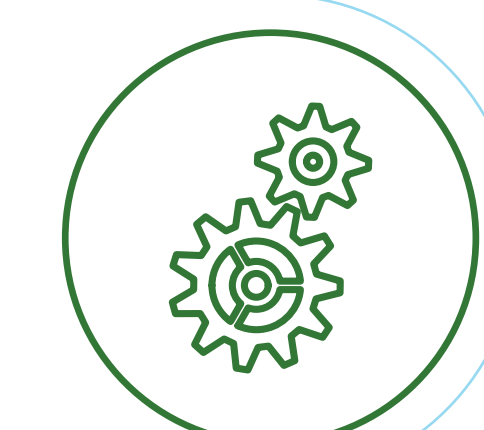
NOLEGGIO LAVAGGIO MANUTENZIONE ABBIGLIAMENTO PROFESSIONALE E DPI (dispositivi protezione individuale)

Costo Quotato per azienda

- Personalizzazione abiti con logo aziendale: 2€ pezzo
- Confort Test su richiesta del cliente: €65 kit (giacca-pantalone-maglietta)
- Track & Trace & Portale MyElis grazie a micro-chip installati sugli abiti: 150€ anno
- Servizio in armadietto: 0,80 cent / settimana perportatore
- Armadietti Pulito - Noleggio con Servizio: 0,95 cent / settimana perportatore
- Armadietti Pulito - Noleggio senza Servizio: 0,62 cent / settimana perportatore
- Armadi raccolta Sporco - Noleggio con Servizio: 1,25 cent / settimana per armadietto
- Spesa di messa in servizio: 26,5€ a portatore
- Spese di supplemento e reso: 5€ per articolo
- Servizio accoppiamento: 0,32 cent / settimana perportatore
- Servizio imbustamento: 0,46 cent / settimana perportatore
- Recepimento delle novità in merito alle normative tecniche e consulenza presso i clienti
- Aggiornamento delle collezioni di abiti sulla base delle ultime disposizioni di norma
- Verifiche periodiche sulle prestazioni dei DPI (dispositivi di protezioneindividuale)
- Inventario presso il cliente

Costo annuo 700€

Costo per associati Retindustria: 0 €



L'OFFERTA DEDICATA SUL SERVIZIO DI DERATTIZZAZIONE, DISINFESTAZIONE E DISINFEZIONE DEGLI AMBIENTI

- Analisi del rischio (valutazione strutturale – dislocamento delle postazioni)
- Valutazione ambienti circostanti (corsi d'acqua – area boschiva - coltivazioni – aziende limitrofe- lavori in corso)
- Tipologia aziendale (statistiche di infestazione)
- Certificazioni attive e nuove regolamentazioni europee, consigli sulle procedure aziendali.

Costo per azienda 300 €, per gli associati Retindustria 0€

Messa in opera del servizio: **da 400 a 1200€** (a seconda delle dimensioni dell'azienda e del servizio richiesto), **per gli associati Retindustria 0€**

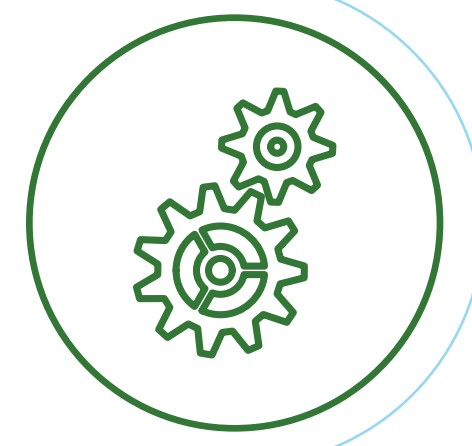
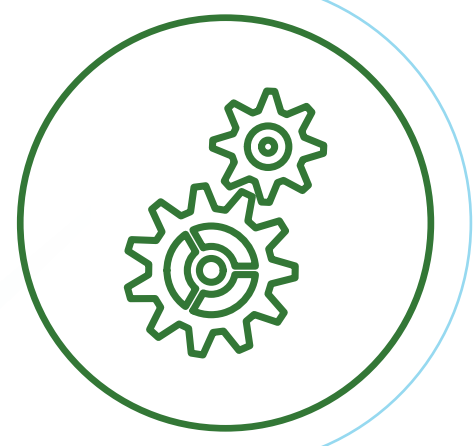
Costo annuo da 300€ a 1200€

Costo per associati Retindustria: 0 €

CONTATTI

Fabrizio Castiglioni

TEL: +39 02.98229132
CELL: +39 329.7709497
EMAIL: fabrizio.castiglioni@elis.com
SITO: www.elis.com



IN AGGIORNAMENTO

IN AGGIORNAMENTO

CONTATTI

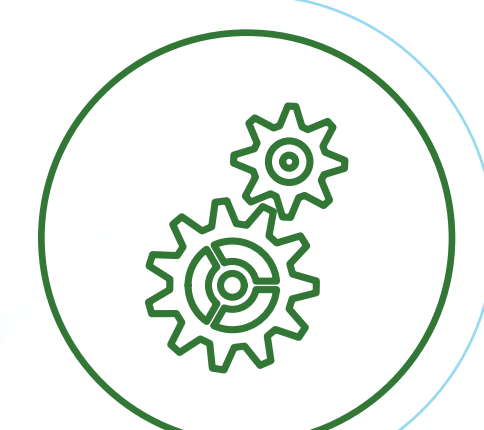
???

TEL:	??
CELL:	???
EMAIL:	???
SITO:	??

CONTATTI

???

TEL:	??
CELL:	???
EMAIL:	???
SITO:	??



Insieme alle aziende, dal 1995 ci assumiamo la responsabilità di conservare il valore delle risorse impiegate nei processi produttivi. Generiamo opportunità di recupero dei rifiuti industriali nel pieno rispetto dell'ambiente e del quadro normativo grazie a una piattaforma web proprietaria. Siamo una realtà indipendente e certificata, recentemente scelta da Algebris Green Transition Fund.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Waste check-up

Il waste check-up è un audit ambientale della gestione dei rifiuti industriali. Rappresenta una relazione tecnica derivante da un'accurata analisi documentale e sopralluoghi svolti dagli specialisti Omnisyst e permette al cliente di individuare azioni concrete di miglioramento.

Con il waste check-up l'azienda viene messa nella condizione di individuare precise aree di miglioramento in:

- Compliance normative e sicurezza del sito industriale;
- Sostenibilità ambientale;
- Inefficienze di costo nella gestione attuale.

Da oltre 20 anni viene erogato ad aziende con siti produttivi per guidarli nell'implementare azioni di miglioramento nella gestione dei rifiuti industriali.

Gestione circolare dei rifiuti industriali

Omnisyst eroga un servizio di gestione circolare dei rifiuti industriali, un modello «chiavi in mano» per i Clienti che ne usufruiscono. Ha competenza ed esperienza consolidata su tutte le tipologie di rifiuti e gradi di complessità.

Gestisce tutte le fasi del processo per il Cliente, mediante un servizio caratterizzato da 3 principali steps:

- Implementazione delle azioni di miglioramento nella gestione rifiuti evidenziate dall'attività di waste check-up;
- Implementazione della piattaforma software ed avviamento del servizio di outsourcing strategico, garantendo una digitalizzazione a 360° sulle componenti amministrative/documentali e logistiche;
- Individuazione di opportunità di miglioramento nel tempo, mediante un approccio di continuous improvement delle performance ambientali e di costo, tailor made sulle caratteristiche ed esigenze del Cliente.

Affidare ad Omnisyst la tua gestione dei rifiuti industriali, ti porterà 4 principali vantaggi:

- Accederai ad un network professionale di oltre 1500 fornitori certificati, cioè selezionati, auditati e monitorati costantemente dal nostro team tecnico;
- Avrai accesso ad una piattaforma web-based proprietaria, che raccoglierà e pre-compilerà in automatico tutta la documentazione necessaria per la compliance normativa, riducendo il tempo speso nella gestione burocratica e garantendoti un reporting in tempo reale della tua gestione rifiuti;
- Avrai il supporto quotidiano dei nostri specialisti, che individueranno le soluzioni più efficaci per migliorare nel tempo il recupero/riciclo dei tuoi rifiuti, valorizzandoli da un punto di vista economico ed ambientale;
- Potrai monitorare costantemente gli impatti emissivi nella gestione dei rifiuti, mediante un algoritmo di LCA certificato, che ti consentirà di fare scelte che li riducano e compensino.

CONTATTI

Jacopo Ferro

TEL: +39 0371 98 40 66
CELL: +39 340 8472 892
EMAIL: f.jacopo.ferro@omnisyst.it
SITO: www.omnisyst.it



Agenzia Investigativa fondata nel 1958 e diretta attualmente da Luciano Tommaso Ponzi, il quale coordina un team di esperti investigatori e informatori commerciali.

La determinazione, la serietà, l'accuratezza e la riservatezza sono solo alcune delle caratteristiche ereditate tramite DNA e trasmesse negli anni di attività dal padre Vittorio, fratello minore del noto Tom Ponzi, vero e proprio precursore del settore investigativo in Italia ed in Europa.

I servizi offerti spaziano dalle investigazioni aziendali di ciascuna tipologia, quali per esempio la verifica dell'assenteismo ingiustificato del personale e le indagini per presunta concorrenza sleale, all'informazione commerciale (ad alto valore aggiunto).

Siamo il partner ideale di imprese e professionisti a tutela del patrimonio aziendale. Al termine di ciascuna indagine la nostra agenzia rilascia alla committenza una relazione dettagliata e valevole in sede di giudizio.

L'agenzia vanta tre sedi in Italia ed opera direttamente su tutto il territorio nazionale ed estero grazie ad una vasta rete di partnership internazionali.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

- **Indagini su Dipendenti Infedeli – Verifica Assenteismo** (malattia, infortunio, L. 104)
Sconto dal 10% al 32% sulle tariffe di listino dei servizi;
- **Indagini su Dipendenti/Soci Infedeli – Verifica Concorrenza Sleale**
Sconto dal 10% al 32% sulle tariffe di listino dei servizi;
- **Indagini Commerciali e Finanziarie, Patrimoniali e per il Recupero del Credito**
Sconto dal 16% al 33% sulle tariffe di listino dei servizi;
- **Reperto LAB - Digital Forensics e Bonifiche Ambientali, Telefoniche ed Informatiche**
Sconto del 25% al 28% sulle tariffe di listino dei servizi.

Al fine di ricevere maggiori informazioni per l'attivazione del servizio interessato vi invitiamo a contattarci direttamente per mezzo telefonico o email e informandoci della vostra adesione a Confindustria.

CONTATTI

Federico Cerioli (General Manager)

CELL: +39 348 6721898
EMAIL: federico.cerioli@ponzi.pro
SITO: www.lucianoponzi.it



CERTIFICAZIONI



www.gcerti.it

GCERTI Italy Assessment & Certification Srl | Società Benefit, è un Organismo di Certificazione specializzato nei servizi di certificazione dei Sistemi di Gestione attraverso accreditamenti Nazionali ed Europei, in particolare con accreditamento Accredia, UKAS, e SAAS per il rilascio di Certificazioni per la responsabilità sociale SA8000.

La società opera su tutto il territorio nazionale grazie alle Sedi Commerciali di Piemonte, Friuli -Venezia Giulia, Emilia-Romagna e Campania.

Altresì grazie ad un network di cui è interfaccia unica riesce ad erogare risposte ad ogni richiesta di certificazione.

GCERTI Italy Assessment & Certification Srl | Società Benefit dispone dei seguenti accreditamenti:

- Da Accredia per gli schemi PDR 125:2022 per la certificazione parità di Genere;
- Dal SAAS per l'emissione delle certificazioni SA8000 - Certificazione Etica Responsabilità sociale (N. 21-051);
- Da Accredia per le certificazioni ISO 9001, ISO 37001, ISO 39001, PDR 74 Sistemi di Gestione Bim;
- DA Accredia come Organismo per il personale per le certificazioni delle competenze delle figure BIM;
- Da Accredia per il rilascio delle certificazioni EMAS, tramite il verificatore ambientale CCC;
- Accreditata per l'emissione delle certificazioni ESG Get It Fair "GIF ESG Rating scheme", Asserzioni etiche di responsabilità per lo sviluppo sostenibile;
- È in joint venture in esclusiva con l'Organismo di Certificazione URSS ITALIA, Agency per l'Italia della URS Certification accreditata UKAS all'emissione di Certificazioni per tutti gli standard, tra cui AS/EN 9100 - AS 9120 - ISO/TS 16949 - IATF 16949 - ISO20000-1 - ISO22301 - ISO 13485 - GMP+FSA ed altre;
- È in joint venture in esclusiva con l'Organismo di Certificazione Global Quality per l'emissione di certificazioni accreditate BRC, IFS e Global Gap;
- Eroga Corsi Auditor/Lead Auditor qualificati AICQ SICEV.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Sulle tariffe praticate da GCERTI ITALY, agli Associati è applicata una riduzione pari al 20% il primo anno e 10% dal secondo anno delle tariffe ammontano alla data della presente convenzione a 900,00 € gg/uu. Per il calcolo dei gg/uu sarà applicata la tabella IAF MD 05.

La proposta sopra esposta sarà applicata per tutti gli standards ad esclusione della certificazione SA8000 e della certificazione PDR 125 (Parità di Genere) alla quale sarà applicata una riduzione del 10% sul primo anno e del 5% sulle annualità successive sul costo gg/uu che è pari a 900 € gg/uu.

CONTATTI

Michele Gallo

TEL: +39 081 75 77 110
CELL: +39 331 29 14 314
EMAIL: direzione@gcerti.it
SITO: www.gcerti.it

INFO ECONOMICHE, ASSICURAZIONE E GESTIONE DEL CREDITO



creditsafe

www.creditsafe.com/it

Creditsafe è il provider di Business Information più utilizzato al mondo con oltre 430 milioni di report su imprese italiane ed internazionali. Il nostro obiettivo, in oltre 20 anni di esperienza, è supportare tutte le tipologie d'impresa ad incrementare le loro performance grazie a soluzioni DataDriven. Ci distinguiamo per l'accesso unico ad una piattaforma globale e intuitiva di business intelligence con dati disponibili on line e in tempo reale. Offriamo soluzioni diversificate per la gestione del Risk Management, Sales&Marketing, ESG e Sostenibilità, Integrazione Dati e per il Controllo Reputazionale.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Tutti gli associati possono usufruire di un **TRIAL GRATUITO** per testare i servizi di Creditsafe. Al termine del periodo di prova, avrai la possibilità di collaborare con Creditsafe accedendo a un'offerta esclusiva riservata.

- **Risk Management:** Valuta l'affidabilità dei tuoi partner commerciali con i Business Report italiani ed internazionali di Creditsafe e monitora le variazioni.
- **Sales & Marketing:** Amplia il tuo business ricercando nuovi clienti sia in Italia che all'estero e ottieni un DB di qualità con la pulizia e l'arricchimento dei dati in tuo possesso.
- **ESG e sostenibilità:** Valuta e migliora la sostenibilità della tua azienda e monitora le prestazioni delle aziende con cui fai business grazie a soluzioni come ESG Risk, ESG Rating e ESG Reporting.
- **Soluzioni integrate:** Integra la Business Information di Creditsafe direttamente nel tuo sistema gestionale CRM/ERP.
- **Automatizzazione dei processi:** Automatizza le decisioni del tuo business, riduci al minimo l'impiego di tempo e migliora le tue performance.
- **Due Diligence & Compliance:** agevola il processo di qualificazione dei tuoi clienti e combatti i rischi di frode e di crimini finanziari.
- **Crisi d'Impresa:** Proteggi la tua attività e adeguati in maniera semplice e veloce al Codice della Crisi d'Impresa e dell'insolvenza, normativa che ha introdotto nuovi obblighi e responsabilità per soci, amministratori, sindaci e consulenti.

Tutti gli associati possono usufruire di un **TRIAL GRATUITO** per testare i servizi di Creditsafe. Al termine del periodo di prova, avrai la possibilità di collaborare con Creditsafe accedendo a un'offerta esclusiva riservata.

Convenzione associati:

- **TRIAL GRATUITO**
- **20% su tutti i prodotti e servizi Creditsafe**
- **15% Multiyear Agreement**

CONTATTI

EMAIL: maura.tomaselli@creditsafe.it
SITO: www.creditsafe.com/it



INFO ECONOMICHE, ASSICURAZIONE E
GESTIONE DEL CREDITO



www.cribis.com/it

CRIBIS è la società del Gruppo CRIF leader nei servizi per la gestione del credito commerciale e lo sviluppo del business in Italia e all'estero. CRIBIS aiuta le aziende a vendere, incassare e crescere, supportandole tutti i giorni non solo a gestire i rischi di credito commerciale e migliorare la propria liquidità ma anche a trovare nuove opportunità di business in tutto il mondo.

CRIBIS fa parte del Dun & Bradstreet Worldwide Network, una rete di partner specializzati in tutti i temi dell'internazionalizzazione.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

CRIBIS X

La piattaforma ideale per gli imprenditori interessati ad estrarre direttamente report commerciali sulle aziende di interesse, a trovare e valutare nuovi clienti, monitorare e gestire il portafoglio clienti e ottimizzare il processo decisionale con la rete commerciale, consentendo così di ridurre DSO, scaduto e perdite. Sconto del 20% sull'abbonamento annuale. CRIBIS Export è il servizio che supporta le imprese in tutte le fasi del percorso di internazionalizzazione mettendo a disposizione dell'imprenditore informazioni su oltre 400 milioni di aziende nel mondo, strumenti per analizzare i mercati internazionali, identificare i migliori partner esteri, valutare nuovi clienti e distributori, oltre alla competenza di consulenti in grado di supportare le aziende anche per le esigenze più complesse.

Sconto del 20% sulla licenza annuale della piattaforma D&B Hoovers.

MARGÒ

La piattaforma di Sales Acceleration accessibile via Web tramite tutti i device che permette la gestione di molteplici attività di marketing e di vendita oltre alla possibilità di sviluppare il valore dei contratti della customer base organizzando in modo efficiente la rete commerciale grazie ai dati sempre puliti ed aggiornati provenienti sia da fonti web e social sia dagli analytics CRIF.

MARGÒ consente inoltre di ottimizzare la gestione delle campagne commerciali grazie ad uno specifico sales tool integrato che permette di raccogliere i feedback e monitorare le performance dei venditori.

Sconto del 15% sulla licenza annuale di Margò premium.

CRIBIS Radar

Il servizio che consente alle imprese di identificare, approfondire e rimanere aggiornati sulla disponibilità di contributi a fondo perduto, finanziamenti agevolati, bonus fiscali e crediti di imposta. Il servizio consente di orientarsi facilmente nel complesso panorama di leggi regionali, nazionali e dell'Unione Europea e capire bene la documentazione corretta da produrre per partecipare ai bandi di gara.

Sconto del 25% per l'accesso al servizio.

CONTATTI

Stefano Zecchi

CELL: 39 335 7185971

EMAIL: s.zecchi@consultant.cribis.com

SITO: <https://www.cribis.com/it/>



INFO ECONOMICHE, ASSICURAZIONE E
GESTIONE DEL CREDITO



www.goldengroup.biz

Golden Group è specializzata nel far ottenere contributi a fondo perduto alle imprese tramite progetti di finanziamento presentati dagli enti eroganti quali Unione Europea, Ministeri, Regioni, Province e Camera di Commercio.

L'azienda, leader nel mercato italiano, monitora costantemente il quadro legislativo dei bandi per identificare le opportunità migliori che rispondono alle esigenze delle imprese. Nello specifico, Golden Group si occupa di tutto l'iter procedurale: dall'aggiornamento costante sulle normative, passando per la verifica dei requisiti, la stesura del progetto e la richiesta effettiva del finanziamento, fino all'erogazione finale dei contributi.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Per usufruire di un'agevolazione, il primo passo è conoscerne l'esistenza; il secondo, verificare l'effettivo possesso dei requisiti necessari; l'ultimo passo, il più difficile, è lo studio, la progettazione e la preparazione della modulistica obbligatoria per richiedere l'agevolazione.

Golden Group ha sviluppato un metodo unico e su misura per usufruire della finanza agevolata. Per ogni cliente viene messa a disposizione una squadra operativa che include un Consigliere d'Impresa e un Consigliere Tecnico che lavorano in collaborazione con l'Ufficio Studi.

CONTATTI

EMAIL: associaticonfindustria@goldengroup.biz

SITO: www.goldengroup.biz



REGIE SRL
GESTIONE CREDITI

INFO ECONOMICHE, ASSICURAZIONE E
GESTIONE DEL CREDITO



www.regiesrl.it

Regie srl è una azienda innovativa certificata Iso9001 e Iso27001 che opera nel settore della **consulenza, gestione, tutela e recupero del credito**.

È il partner ideale per imprese private, commerciali, utilities, banche, finanziarie e Pubblica Amministrazione, in quanto offre servizi e attività di Customer Care, Phone and Home Collection e di Legal Services. Nel settore della Pubblica Amministrazione rappresenta oggi in Italia un punto di riferimento per le attività innovative a supporto della gestione dei crediti, della riscossione e dell'analisi e gestione dei residui.

Grazie alla preparazione della propria organizzazione e alla flessibilità della infrastruttura informatica e gestionale, è in grado di costruire processi e pricing customizzati sia per aziende di dimensioni medio/piccole che grandi e per le diverse tipologie e nature dei crediti.

È in grado di gestire i crediti sia su tutto il territorio nazionale tramite la propria rete esattoriale e call center che all'estero grazie alle collaborazioni dirette con partner esteri.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Spinti dai valori associativi fortemente radicati in Regie srl (testimonial Connext) e considerata la difficile situazione economica che il nostro Paese sta attraversando e dalla consapevolezza che le attività di credit management rappresentano ancora di più una leva fondamentale,

Regie srl in esclusiva per gli associati Confindustria offre:

- Servizio di gestione e recupero del credito (invio costituzione in mora a/r - fase di recupero telefonico e domiciliare con inclusi i servizi di rintraccio anagrafico e visure camerali/catastali - relazione di inesigibilità o report per successiva fase legale) con costo pratica iniziale anticipato pari a 0€ e solo costo della pratica negativa di 15,00€ in caso di mancato recupero. Le commissioni sul recuperato saranno oggetto di negoziazione in fase contrattuale.

Vantaggi:

- Nessun costo fisso iniziale anticipato (costo previsto invece per le aziende non associate e con importi maggiori e a scaglioni in base al ticket pratica), ma legato all'esito della pratica;
- In caso di esito positivo e di pagamento delle commissioni sul recuperato da parte del debitore, alla azienda associata non sarà addebitato alcun costo e quindi il servizio risulterà totalmente gratuito;
- In caso di esito negativo, l'azienda associata pagherà unicamente il costo della pratica negativa e avrà a disposizione la relazione di inesigibilità per la messa a perdita dei crediti o il report per valutare la successiva fase legale.

IMPORTO DA RECUPERARE	COSTO PRATICA ANTICIPATO	COSTO PRATICA PER ASSOCIATI
Da € 0 a 1.000,00	€ 30,00 + IVA	€ 15,00 + IVA Solo in caso di esito negativo
DA € 1.000,01 A 5.000,00	€ 30,00 + IVA	€ 15,00 + IVA Solo in caso di esito negativo
OLTRE € 5.000,00	€ 30,00 + IVA	€ 15,00 + IVA Solo in caso di esito negativo

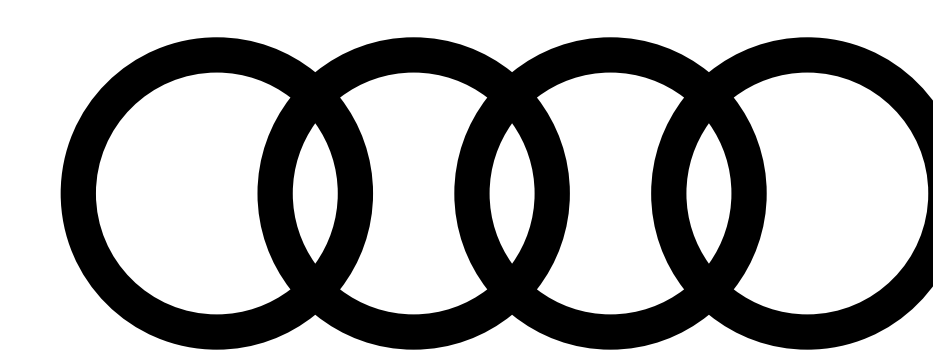
Oltre all'offerta di Costo Pratica Anticipato pari a 0€, riserva particolari condizioni a tutti gli associati anche per i servizi di Customer Care, attività di Legal Service e disamina di cessione crediti inesigibili.

Esempio su azienda operante nel settore della distribuzione alimentare con fatturato sui 30.000.000 di euro.

CONTATTI

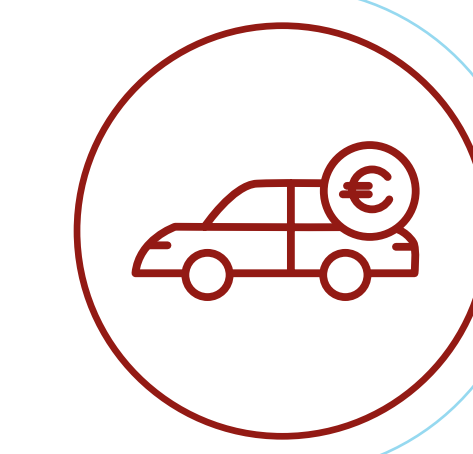
Angelo Taraborrelli

TEL: +39 0871 8010 54
CELL: +39 328 7999 547
EMAIL: angelo.taraborrelli@regiesrl.it
SITO: www.regiesrl.it



Audi

ACQUISTO E NOLEGGIO AUTO



www.audi.it/it/audi-e-confindustria-convenzioni

Audi e Confindustria vedono nell'innovazione tecnologica e culturale la possibilità di creare valore per le persone: una nuova idea di progresso guidata dalla consapevolezza ambientale e sostenuta dalla gamma elettrificata. Per questo, sono al fianco di chi guarda al domani attraverso le azioni concrete della propria impresa.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Audi ha riservato agli Associati Confindustria un accordo di convenzione, destinato alla **fornitura di vetture in leasing finanziario** o a **noleggio a lungo termine** a condizioni vantaggiose rispetto al mercato.

- Con la Formula Leasing Finanziario 3.0 avrà benefici di una riduzione del tasso interesse e in più una rete specializzata per ogni esigenza della flotta aziendale.
- Con la Formula Noleggio avrà uno sconto aggiuntivo sul canone mensile per i veicoli aziendali, rispetto alle offerte di Noleggio a Lungo Termine Retail già presenti.
- Potrà inoltre scegliere tra la maggior parte dei modelli della gamma Audi, comprese le versioni ibride TFSI e.
- Avrà a sua disposizione un Numero Verde dedicato.

CONTATTI

Gianluca Del Giudice

CELL: +39 348 3107 782
EMAIL: Gianluca.DelGiudice@audi.it
SITO: <https://www.audi.it/it/audi-e-confindustria-convenzioni/>



ACQUISTO E NOLEGGIO AUTO



Hertz

ACQUISTO E NOLEGGIO AUTO



www.hertz.it

Hertz è la più grande compagnia di noleggio ed è operativa in circa 10.000 agenzie corporate e licenziatricie in 150 Paesi. In Italia è presente con oltre 220 tra agenzie aeroportuali e agenzie di città.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Tramite il codice sconto dedicato, CDP 660417, gli associati Confindustria possono usufruire di tariffe scontate su qualsiasi formula di noleggio (dal giornaliero, al settimanale fino al mensile) in Italia, presentando il proprio certificato di appartenenza ad Associazione del sistema Confindustria, oltre a:

Iscrizione gratuita a Hertz Gold Plus Rewards, per saltare la fila al banco e ricevere giorni di noleggio gratis ed upgrades

Ogni veicolo viene sanificato ed igienizzato prima di ogni noleggio grazie al protocollo di sanificazione Gold Standard Clean (www.hertz.it/goldstandardclean).

Hertz inoltre offre formule vantaggiose e flessibili con tariffe dedicate sul noleggio auto e furgoni con:

- Tariffe dedicate studiate appositamente per esigenze di noleggio giornaliero, settimanali e mensili
- Riduzione sulle franchigie danni e furto
- Riduzione per il rilascio auto in una città diversa da quella di ritiro
- Possibilità di eliminare la penalità risarcitoria per danni e furto ad un importo ridotto
- Possibilità di ritiro in oltre 220 uffici di noleggio Hertz
- Hertz Gold Plus Rewards – ISCRIZIONE GRATUITA
- Hertz offre l'iscrizione gratuita ed immediata a Hertz Gold Plus Rewards, per un'esperienza di noleggio ancora più veloce, facile e immediata.

Hertz Gold Plus Rewards è il Club gratuito riservato ai migliori clienti, che consente di velocizzare le procedure di prenotazione, ritiro e riconsegna dell'auto, accedere a promozioni esclusive e concorsi straordinari e ricevere giorni di noleggio gratuito in Italia e in Europa. Iscrivendosi GRATIS su www.hertz.it/gold, i clienti hanno infatti la possibilità di raccogliere punti Gold Plus sui noleggi che effettuano sia in Italia che all'estero, per ricevere giorni di noleggio gratuiti in tutto il mondo.

Una volta effettuata l'iscrizione, per usufruire dei vantaggi Gold inserire il numero proprio Gold in prenotazione.

Prenotazione via APP: è possibile scaricare gratuitamente l'APP Hertz e prenotare direttamente dallo smartphone

Prenotazioni Online: fare il log in al proprio profilo Gold in alto a destra nella pagina di prenotazione.

Prenotazioni via call center: comunicare all'operatore Hertz il proprio numero socio Gold.

Per ulteriori dettagli e per la richiesta di un codice dedicato contattare federico.firrao@hertz.com

CONTATTI

G???

TEL : ????
EMAIL: ????
SITO: ?????

CONTATTI

Federico Firrao

CELL: +39 349 7597966
EMAIL: federico.firrao@hertz.com
SITO: www.hertz.it



UnipolRental è il più grande player a capitale interamente italiano del mercato del Noleggio a Lungo Termine. Attivo dal 1994 con il nome di Car Server, il 1° Agosto 2019 entra a far parte del Gruppo Unipol dando vita a UnipolRental.

Con il Noleggio a Lungo Termine avrai tutti i servizi inclusi in un canone mensile fisso e predeterminato: auto o veicolo commerciale, manutenzione, assicurazione 360°, soccorso 24/7, riparazione conseguente a sinistro, assistenza capillare su tutto il territorio nazionale.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Un'offerta di Noleggio a Lungo Termine di veicoli che nel canone comprende:

- Manutenzione ordinaria e straordinaria
- Servizio pneumatici a consumo
- Riparazione conseguente a sinistro
- Soccorso e recupero su tutto il territorio italiano
- Consulenza e assistenza per gestione sinistri
- Polizza RCA
- Polizza furto e incendio
- Polizza Kasko
- Polizza cristalli
- Polizze accessorie: atti vandalici, eventi atmosferici, furto di parti del veicolo
- Auto sostitutiva
- Autorizzazione alla circolazione e alla guida del veicolo
- Gestione amministrativa scadenziari e multe
- Persona dedicata all'assistenza in ogni fase del contratto

FORNITURA DI VEICOLI IN LOCAZIONE A LUNGO TERMINE A TUTTI GLI ASSOCIATI CON UNO SCONTO RISPETTO ALL'IMPORTO PRATICATO AL MERCATO DA UNIPOLRENTAL.

Esemplificativo noleggio con sconto convenzione:

VOLKSWAGEN Tiguan 2.0 TDI 150 CV SCR DSG Edition Plus

48 mesi - 100.000 km totali

767€ i.e. canone al pubblico

748€ i.e. canone in convenzione

Risparmio totale 912€ i.e. in convenzione

Offerta Anticipo Zero

Franchigia RCA 0€, Penale Furto e Incendio 10%, Penale Kasko 250€, Penale Cristalli 150€, Penale assicurazioni Accessorie 250€

Tutte le franchigie e penali sono azzerabili.

Offerte soggette a disponibilità dei veicoli, all'approvazione di UnipolRental S.p.A. e a variazioni di listino.

Lo sconto convenzione si applica a tutti i veicoli, siano essi autovetture che veicoli commerciali.

CONTATTI

Gianluca Racanati

TEL: 345/6035762

EMAIL: g.racanati@unipolrental.it

SITO: www.unipolrental.it



Coface, un player mondiale di riferimento nella gestione del rischio credito commerciale, offre servizi a 100.000 clienti in circa 200 mercati, da oltre 75 anni. Coface offre alle imprese di ogni settore, nazionalità e dimensione una gamma completa di soluzioni: Assicurazione dei Crediti Commerciali, Business Information, Recupero Crediti e Cauzioni. Grazie ad un know-how di lunga data, Coface sfrutta la capacità della sua expertise globale e una tecnologia all'avanguardia, ricorrendo al potenziale dei suoi dati esclusivi, per aiutare le imprese a prendere decisioni e vendere in modo più consapevole.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

ASSICURAZIONE DEI CREDITI

Coface offre polizze credito per aiutare le imprese a sviluppare il fatturato e proteggere il business.

La polizza Tradeliner tutela la liquidità e ottimizza la gestione del credito, proteggendo dal rischio di mancato pagamento in Italia e all'estero. È una soluzione completa che soddisfa le esigenze specifiche delle medie e grandi aziende.

Tradeliner prevede un'ampia gamma di servizi utili a un'efficace gestione del credito:

- **Prevenzione.** Coface analizza costantemente la situazione finanziaria degli acquirenti e informa le imprese in tempo reale su eventuali sviluppi. Si riceveranno informazioni strategiche per poter negoziare i termini di pagamento, selezionare i migliori partner commerciali e prevenire il rischio di mancato pagamento.
- **Recupero crediti.** Grazie alla rete internazionale di esperti sarà possibile recuperare i crediti insoluti in modo rapido ed efficiente, salvaguardando la relazione con il cliente. Si potrà risparmiare tempo da dedicare alla crescita dell'attività.
- **Indennizzo.** Se il recupero richiede più tempo del dovuto o non va a buon fine, Coface prevede un indennizzo fino al 90% per le perdite derivanti dal mancato pagamento.

Perché scegliere Tradeliner?

- riduzione e miglior gestione dei rischi
- tutela della redditività
- miglior accesso al credito bancario
- recupero crediti anche all'estero
- riduzione degli accantonamenti per rischi su crediti verso client

Coface ha previsto uno sconto del 10% sui diritti di istruttoria per le polizze Tradeliner.

BUSINESS INFORMATION

Coface integra i dati disponibili sul mercato globale delle Business Information con le analisi dell'attività di assicurazione dei crediti, che gli esperti arricchiscono con informazioni strategiche riservate, prese in considerazione nelle analisi sviluppate per supportare il processo decisionale.

Coface fornisce informazioni che permettono di prevenire i mancati pagamenti, tutelare investimenti e forniture o espandersi in nuovi mercati con serenità. Che si tratti di ricerca di potenziali clienti, gestione del credito, salvaguardia della catena di approvvigionamento, audit finanziario o accelerazione dei processi KYC, Coface supporta le imprese nel prendere decisioni più consapevoli.

URBA360 è la piattaforma innovativa di business insights di Coface. Accedendo a dati esclusivi e agli approfondimenti degli esperti di Coface su milioni di imprese in oltre 190 paesi è possibile valutare e monitorare facilmente clienti, fornitori e partner commerciali, ridurre i rischi e rafforzare la crescita del business.

Perché scegliere URBA360?

- **miglioramento del processo decisionale:** accelerando le decisioni sui rischi e sulla catena di fornitura
- **approfondimenti strategici:** informazioni utili per la pianificazione e la crescita.
- **risparmi operativi:** migliora l'efficienza e riduce i costi.
- **gestione mirata del rischio:** gestione precisa ed efficace dei rischi.
- **conformità alle normative:** semplifica il rispetto degli standard normativi.
- **agilità e adattabilità del mercato:** informazioni e analisi predittive per anticipare i cambiamenti macroeconomici.

Coface ha previsto uno sconto sulle tariffe dei Servizi di Business Information del 15-20%, a seconda del servizio prescelto.

CONTATTI

Antonella Vona

EMAIL: antonella.vona@coface.com

SITO: www.coface.it



PRODOTTI ASSICURATIVI



Grazie alla convenzione con Confindustria, **Europ Assistance** offre condizioni agevolate riservate alle aziende associate. Questi vantaggi sono estesi, anche a titolo personale, a legali rappresentanti, soci, imprenditori e ai loro familiari, applicabili su diverse tipologie di polizze:

- **BUSINESS PASS:** pensata per le imprese che desiderano proteggere il proprio personale (dipendenti e soci/amministratori, consulenti) in trasferta all'estero per lavoro, la polizza offre coperture valide in tutto il mondo, garantendo assistenza sanitaria H24, il rimborso con pagamento diretto delle spese mediche e la protezione del bagaglio.
- **VIAGGI VACANZA:** ideale per chi viaggia per piacere, questa polizza offre un'ampia gamma di servizi progettati per garantire sicurezza e tranquillità ovunque: in Italia, in Europa e nel resto del mondo. Include assistenza sanitaria attiva 24 ore su 24, il pagamento diretto delle spese mediche e la protezione del bagaglio.
- **TUTELA LEGALE:** pensata per le imprese, questa soluzione tutela contro i rischi legati all'evoluzione normativa, un fattore che può rappresentare una vulnerabilità aggiuntiva per l'azienda. La polizza copre le spese legali necessarie, garantendo anche la possibilità di scegliere liberamente il proprio avvocato.
- **RITIRO PATENTE:** pensata per le imprese, questa copertura permette di fronteggiare i maggiori costi derivanti dalla sospensione o revoca della patente di guida di un loro dipendente.
- **CASA:** pensata per proteggere l'abitazione e chi vi risiede da una vasta gamma di imprevisti, offrendo coperture personalizzate e servizi di assistenza sempre attivi. È ideale sia per proprietari che per inquilini, con garanzie che spaziano dai danni materiali a danni di responsabilità civile del capofamiglia (animali domestici compresi).

CONTATTI

TEL: +39 0421 330911
N VERDE: 800 28 55 82
EMAIL: convenzioniconfindustria@galessopartners.com

Gianfranco Galessio
CELL: +39 335 7065129
EMAIL: gianfranco.galessio@galessopartners.com

Matteo Di Maggio
CELL: +39 348 5473230
EMAIL: matteo.dimaggio@galessopartners.com



PRODOTTI ASSICURATIVI



www.previndustria.it

Previndustria è la società di servizi fra Confindustria e Allianz per divulgare le soluzioni assicurative di Allianz a favore degli imprenditori e aziende associate a Confindustria.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Soluzioni Assicurative con condizioni riservate alle aziende associate a Confindustria. In particolare, maggiorazione di garanzie, riduzione di franchigie e scoperti rispetto alle polizze per le aziende non aderenti a Confindustria.

CONTATTI

Francesco Fidanza
TEL: +39 334 71 78 257
EMAIL: previndustria@allianz.it
SITO: www.previndustria.it



PRODOTTI ASSICURATIVI



www.unipol.it

Gruppo Unipol è uno dei principali gruppi assicurativi in Europa e leader in Italia nei rami Danni (in particolare nei settori Auto e Salute), con una raccolta complessiva pari a 15,1 miliardi di euro, di cui 8,7 miliardi nei Rami Danni e 6,4 miliardi nei Rami Vita (dati 2023). Adotta una strategia di offerta integrata e copre l'intera gamma dei prodotti assicurativi, operando principalmente attraverso la capogruppo Unipol Assicurazioni, UniSalute (leader nella assicurazione sanitaria in Italia), Linear (assicurazione auto diretta), Arca Vita ed Arca Assicurazioni (bancassicurazione Vita e Danni, tramite gli sportelli di BPER, Banca Popolare di Sondrio e altre banche), SIAT (assicurazione trasporti), DDOR (compagnia assicuratrice operante in Serbia). È attivo inoltre negli ecosistemi Mobility, Welfare, Property e gestisce significative attività diversificate nei settori immobiliare, alberghiero (Gruppo UNA) e vitivinicolo (Tenute del Cerro). Le azioni ordinarie di Unipol Assicurazioni S.p.A. sono quotate alla Borsa Italiana dal 1990 e presenti nel FTSE MIB e nel MIB ESG.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

La convenzione dedicata agli Associati e ai loro familiari prevede:

- Sconto del 6% su RCA sui premi della prima annualità (non applicabile su attestati di rischio Gruppo Unipol), e fino al 30% su Incendio/Furto e altre garanzie su Auto - Ciclomotori e Motocicli.
- Sconto fino al 20% su prodotti assicurativi dedicati alla persona come le polizze infortuni e malattia;
- Sconto del 25% sulle polizze Casa;
- Sconto del 10% sulla polizza Cane&Gatto;
- Sconto del 18% sulle polizze dedicate al mondo del lavoro delle Imprese.
- Condizioni agevolate su soluzioni di Previdenza Complementare e piani di Risparmio e Investimento.

Scopri la Convenzione che Unipol dedica agli Associati e ai loro familiari conviventi e tutti i vantaggi riservati per costruire una serenità quotidiana su www.unipol.it/convenzioni/altre/confindustria-servizi

Rivolgiti all'Agenzia Unipol più vicina

www.unipol.it/trova-agenzie per avere informazioni più dettagliate e scoprire l'offerta completa

CONTATTI

Roberta Zaza

TEL: +39 335 7850 387
EMAIL: roberta.zaza@unipol.it
SITO: www.unipol.it



PRODOTTI ASSICURATIVI



<https://www.wallife.it/>

Wallife, fondata da Fabio Sbianchi e operativa dal 2022, è una start-up Insurtech che sviluppa coperture assicurative per le persone contro i rischi emergenti legati ai progressi scientifici e tecnologici. Integra polizze innovative con soluzioni tecnologiche proprietarie.

Analizzando le tendenze future, Wallife crea soluzioni per settori come Biometrics, Genetics, Cryonics, Cloning, Biohacking, Metaverse, Gaming, AI e Robotics, affrontando rischi ancora inesplorati.

La polizza **Wallife® Biometrics ID PMI** è progettata per le piccole e medie imprese che vogliono proteggere i dati biometrici e digitali dei propri dipendenti, tutelando le attività aziendali. Con una copertura globale, l'assicurazione difende l'azienda da furti di identità digitale e usi fraudolenti delle informazioni biometriche, proteggendo da accessi non autorizzati a conti bancari online, frodi con carte di credito e danni alla reputazione online.

Offriamo piani per imprese da 10 a oltre 20 dipendenti, garantendo sicurezza digitale e tutela legale. In caso di sinistro, supportiamo l'azienda, compreso il rimborso delle spese legali per difendere i diritti del team.

La polizza prevede il rimborso delle spese per il ripristino dell'identità digitale a seguito di furti o perdite di dati biometrici, nel limite della somma assicurata, e fino a 50.000 euro l'anno per sinistro in caso di accesso non autorizzato ai conti correnti o utilizzo fraudolento di carte di credito o altri mezzi di pagamento.

Wallife® Biometrics ID include l'App Wallife per smartphone, che protegge la navigazione online da oltre 40 minacce, phishing e monitora il dark web.

La polizza si attiva al pagamento del premio tramite bonifico bancario al momento dell'acquisto e la copertura inizia alle 24:00 del giorno indicato nella polizza, dopo la conferma del pagamento. Il contratto non prevede il tacito rinnovo.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Sconto del 15% sulla Copertura Assicurativa Wallife® Biometrics ID PMI

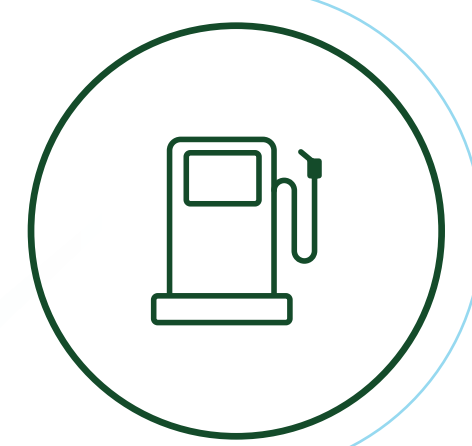
CONTATTI

Daniele Maffei

CELL: 348 67 15 900
EMAIL: pmi-confindustria@wallife.com
SITO: <https://www.wallife.it/>



ENERGIA E CARBURANTE



www.enilive.it/business

La convenzione 2025 con **Enilive S.p.A** prevede una proposta commerciale esclusiva per gli Associati Confindustria. Enilive, leader nel settore delle soluzioni per la mobilità aziendale, offre la possibilità di utilizzare le Multicard per acquistare carburanti, lubrificanti, accessori e il lavaggio dei mezzi. Questa convenzione è pensata per offrire agli associati vantaggi esclusivi nell'ambito della gestione dei costi di mobilità, garantendo al contempo qualità, sicurezza e un servizio innovativo.

Vantaggi Principali

Grazie a questa collaborazione, i membri potranno accedere alle Multicard, una soluzione all-in-one che offre numerosi benefici:

Sconti Esclusivi: effettuati sui rifornimenti presso una rete di stazioni di servizio diffuse su tutto il territorio nazionale ed europeo.

Fiscalità agevolata: i nostri clienti potranno avere la fatturazione di tutti i rifornimenti senza doverlo richiedere al punto vendita, facilitando così la gestione delle spese.

Gestione Centralizzata: una piattaforma unica per il monitoraggio e la gestione delle spese di carburante e dei servizi collegati.

Flessibilità di Pagamento: modalità di pagamento flessibile e reportistica dettagliata per ottimizzare la contabilità.

Oltre alle Multicard, gli associati potranno richiedere anche i buoni carburante Enilive, ottimo strumento da utilizzare come regalia per i dipendenti.

Come Aderire

Per accedere ai vantaggi della convenzione con Enilive, è sufficiente seguire i seguenti passi:

Registrarsi nell'area riservata MyMulticard attraverso il link https://selfcare.multicard.eni.com/apex/PortalVisualforce?country=it_IT

Compilare il modulo di adesione inserendo il codice convenzione presente nell'area riservata di Confindustria.

Inizia subito a risparmiare sui costi di mobilità.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Offerta Multicard Fleet

Con riferimento al prezzo della pompa praticato al momento del rifornimento, sarà riconosciuta la seguente offerta:

per rifornimenti in modalità "Più Servito", sconto in fattura sui carburanti (escluso Diesel+), pari a €/lt - kg 0,023 (IVA compresa);

sul prodotto premium HVO e Diesel+ lo sconto in fattura sarà di €/lt 0,025 (IVA compresa) esclusivamente per rifornimenti effettuati in "Più Servito".

possibilità di avvalersi della piattaforma web Mymulticards, che permette di controllare i costi e monitorare tutte le transazioni effettuate con le proprie Carte, gratuitamente;

Offerta Multicard Easy - fino a tre mezzi

Con riferimento al prezzo della pompa praticato al momento del rifornimento, sarà riconosciuta la seguente offerta: sconto in fattura sui carburanti (Diesel+ escluso), per rifornimenti effettuati in Italia, esclusivamente in modalità "Più Servito" di €/lt. -kg 0,023 (IVA compresa) rispetto al prezzo applicato alla pompa;

sul prodotto premium HVO e Diesel+ lo sconto in fattura sarà di €/lt. 0,025 (IVA compresa) per rifornimenti effettuati in "Più Servito";

Possibilità di godere della fatturazione mensile con dilazione a 15 giorni.

Buoni Carburante ENILIVE

I buoni carburante ENILIVE rappresentano una soluzione ideale per aziende e professionisti, grazie alla loro flessibilità e convenienza. Strumento di Welfare Aziendale: Possono essere utilizzati come benefit per i dipendenti, contribuendo a potenziare il welfare aziendale e migliorando la soddisfazione del personale.

ENERGIA E CARBURANTE



Scontistica Dedicata: I buoni offrono condizioni economiche vantaggiose, con sconti esclusivi dedicati alle aziende aderenti.

Facili da utilizzare: Accettati in tutta la rete ENILIVE, i buoni carburante sono semplici da utilizzare per rifornimenti di qualità.

Per scoprire tutti i dettagli sugli sconti riservati e ricevere un'offerta personalizzata contatta l'agenzia ENILIVE di riferimento nella tua zona.

Supporto e Contatti

Per qualsiasi domanda e necessità è possibile contattare il nostro team dedicato al numero: 800 10 12 90 oppure scrivere all'indirizzo email: <https://www.enilive.it/assistenza>. Nota: I dettagli specifici saranno definiti nel contratto di adesione.

CONTATTI

App Enilive

TEL: 800 10 12 90

SITO: <https://www.enilive.it/business>

Agenzia Nord Ovest

TEL: 02 91434700

SITO: agenzia.nordovestcards@multicard.enilive.com

Agenzia Nord Est

TEL: 0444566488

SITO: agenzia.nordestcards@multicard.enilive.com

Agenzia Centro Nord

TEL: 0510195810

SITO: agenzia.centronordcards@multicard.enilive.com

Agenzia Centro

TEL: 0650780283

SITO: agenzia.centrocards@multicard.enilive.com

Agenzia Centro-Sud

TEL: 0832300230

SITO: agenzia.centrosudcards@multicard.enilive.com

Agenzia Sud

TEL: 095 371405

SITO: agenzia.sudcards@multicard.enilive.com

Assistenza Multicard e Buoni Enilive

TEL: 800 79 79 79

SITO: <https://www.enilive.it/business>

Davide Rizzola (Vendite Carte e Buoni Enilive)

CELL: 336751399

SITO: davide.rizzola@enilive.com

Stefano Dal Santo (Vendite Carte e Buoni Enilive)

CELL: 3453600920

SITO: stefano.dal.santo@enilive.com

Davide Cirillo (Vendite Carte e Buoni Enilive)

CELL: 346796070

SITO: davide.cirillo@enilive.com

Carla Miluzzi (Vendite Carte e Buoni Enilive)

CELL: 3280347582

SITO: carla.miluzzi1@enilive.com

Luca Colella (Vendite Carte e Buoni Enilive)

CELL: 3420483269

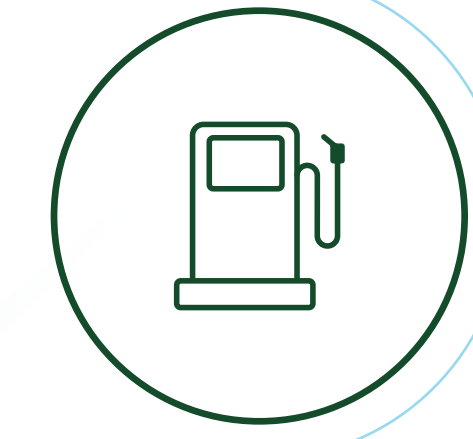
SITO: luca.colella@enilive.com

Pietro Mandalà (Vendite Carte e Buoni Enilive)

CELL: 3357390821

SITO: pietro.mandala@enilive.com

ENERGIA E CARBURANTE



www.ipplus.energy

IP Plus S.r.l. nasce dall'alleanza strategica tra IP Gruppo API e il Gruppo Edenred, che nel dicembre 2024 ha acquisito il business delle carte energetiche di IP, ovvero l'innovativa IP Plus. IP Plus è la carta carburante pensata per flotte aziendali, trasportatori e titolari di partita IVA, che garantisce rifornimenti presso una rete capillare di oltre 4.600 distributori in tutta Italia. Oggi, IP Plus S.r.l. unisce la forza della sua eredità storica con la visione e il posizionamento internazionale del Gruppo Edenred, proponendo una vasta gamma di soluzioni innovative per ottimizzare la mobilità aziendale in Italia e renderla sempre più efficiente e sostenibile.

IP Plus – Fuel Card dedicata alle Imprese iscritte alla CCIAA da almeno 12 mesi

Si tratta di un comodo strumento di pagamento con cui acquistare carburanti su tutta la rete IP (ad esclusione dei Punti Vendita IP Matic), pagando il rifornimento di benzina e gasolio con la carta IP Plus verrà riconosciuto, dal prezzo alla pompa presso cui è stato fatto il rifornimento, uno sconto aggiuntivo al litro pari a:

- 2 centesimi/litro (Iva inclusa) per i rifornimenti in modalità Self-service;
- 10 centesimi/litro (Iva inclusa) per i rifornimenti in modalità Servizio;
- 1 centesimo/litro (Iva inclusa) su Ad Blue dal prezzo di listino rete al momento del rifornimento.

Le forniture saranno fatturate al prezzo liberamente praticato ed esposto dal Gestore sulla colonnina utilizzata al momento del rifornimento presso il Punto Vendita.

Inoltre, per gli associati Confindustria sono previste delle agevolazioni riservate:

- un portale web dedicato, disponibile 24/24h e 7/7g, per gestire i veicoli ovunque ci si trovi ed in qualsiasi momento, il pacchetto web Base sarà scontato del 100% e i pacchetti
- Premium ed Extra saranno scontati del 50% rispetto al listino;
- fatturazione quindicinale;
- 30 giorni di dilazione di pagamento;
- zero costi per la pratica istruttoria.

[RICHIEDILA SUBITO INSERENDO NEL FORM IL CODICE CONFINDUSTRIAPLUS](#)

CONTATTI

Guerrino Ceci

TEL: 800 90 70 60
EMAIL: guerrino.ceci@edenred.com
SITO: <https://ipplus.energy/>

ENERGIA E CARBURANTE



www.q8.it/business/partita-iva-flotte/cartissima

Q8 Italia, è uno dei principali player italiani del settore dell'energia che garantisce la mobilità delle persone e delle merci.

Q8 è riconosciuta per la sua rete capillare di 2.800 stazioni di servizio distribuite sull'intero territorio nazionale, le alte prestazioni e il suo impegno verso soluzioni innovative ed ecologiche. Oggi è attiva, attraverso altre società del Gruppo, nel segmento della produzione dei biocarburanti avanzati e sostenibili e nel mercato delle vendite dirette (Extra-rete). Attraverso lo sviluppo di servizi sempre più digitali e customer-oriented, Q8 ha sviluppato una serie di prodotti che possono ancor di più aggiungere valore all'esperienza d'uso del cliente, integrando nelle opzioni di rifornimento il servizio di ricarica elettrica dei veicoli delle flotte e la sezione dedicata al monitoraggio di rilascio della CO2.

Che tu abbia una piccola attività o una grande azienda, Q8 ti supporta con i suoi prodotti su misura per le esigenze del tuo business.

L'offerta Q8* riservata ai soci Confindustria prevede condizioni esclusive sull'acquisto di carburanti attraverso le due carte carburante del mondo Kuwait Petroleum Italia: CartissimaQ8 e RecardQ8

*L'offerta CartissimaQ8 e RecardQ8 è valida SOLO per i nuovi clienti.

Isoci Confindustria, non ancora clienti, potranno richiedere CartissimaQ8 e RecardQ8 senza alcun costo di adesione e beneficiare di un'offerta dedicata.

- **Sconto in fattura di 0.02€cent/lit**, Iva compresa, su diesel e benzina valido su tutta la rete Q8 nazionale abilitata (eccetto Q8 Easy) e un ulteriore bonus di fine anno*.
Lo sconto non sarà applicato sui punti vendita Q8easy e su quelli delle terze parti.
Inoltre, i soci potranno usufruire del portale online Cartissima Web per la gestione interattiva della flotta aziendale
I Soci potranno richiederla anche per un solo veicolo.

- **PACCHETTO LIGHT**: GRATIS (anziché 4,99 €/mese) -> Nessuna spesa di gestione carte; Spese di (ri)emissione: 1€/mese
- **PACCHETTO PRO**: 9,99€/mese (17% di sconto) Spese di gestione carte: 1€/mese; Spese di (ri)emissione: 1€/mese
- **PACCHETTO PREMIUM**: 18,99€/mese (24% di sconto) Spese di gestione carte: 1€/mese; Spese di (ri)emissione: 1€/mese
- **PACCHETTO EXECUTIVE**: 31,99€/mese (40% di sconto) Spese di gestione carte: 1€/mese; Spese di (ri)emissione: 1€/mese

- **Dilazione fino a 45 giorni** ovvero 15gg invio fattura + pagamento a 30 gg data fattura tramite addebito diretto in conto corrente
- **RecardQ8**, i soci potranno richiedere i prodotti RecardQ8 beneficiando di uno sconto del 2% sul valore nominale della ricarica effettuata sul conto online.
I soci potranno registrarsi direttamente alla piattaforma (<https://www.q8.it/business/partita-iva-flotte/recard>) ed inserire il codice CONF2025 per poter usufruire di queste condizioni vantaggiose.

*Il bonus di fine anno sarà applicato solo a coloro che effettueranno consumi pari da 100.000 litri l'anno in su.

CONTATTI

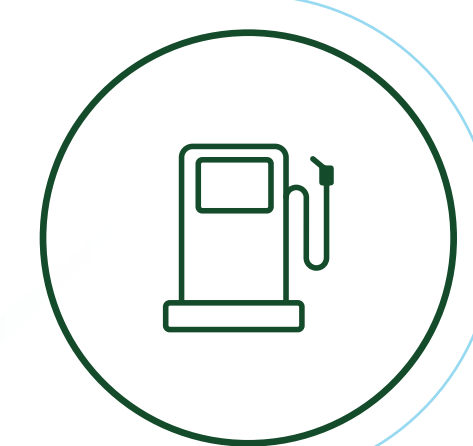
Claudia Bonanno

TEL: +39 338.6852920
EMAIL: clbonann@q8.it
SITO: <https://www.q8.it/business/partita-iva-flotte/cartissima>



we simplify mobility

ENERGIA E CARBURANTE



www.edenreduta.it

Edenred Mobility, società del Gruppo Edenred, fornisce per il mercato italiano Carta UTA e Carta UTA e+: soluzioni innovative e flessibili per aziende e partite IVA, a vantaggio di una mobilità semplice, conveniente e sostenibile. Carta UTA e Carta UTA e+ sono lo strumento ideale per il recupero agevolato dell'IVA sulle spese per i tuoi spostamenti di lavoro con un'unica fattura elettronica riepilogativa delle transazioni.

Con oltre 10.000 stazioni di servizio e più di 52.000 punti di ricarica, siamo in grado di coprire l'intero territorio nazionale e di garantire il presidio di tutti i punti strategici: 95% delle autostrade e delle tangenziali italiane. Grazie all'app integrata, Edenred UTA, è possibile visualizzare le stazioni di servizio o le colonnine lungo il tragitto.

Perché sceglierci

- **ZERO BUROCRAZIA:** fattura elettronica unica riepilogativa, recupero agevolato dell'IVA, deducibilità dei costi, in linea con la legge vigente
- **CONVENIENZA:** scelta del prezzo più conveniente, alla stazione di servizio o alla colonnina
- **CONTROLLO E GESTIONE:** portale Clienti online per una gestione semplificata della flotta aziendale
- **ASSISTENZA QUALIFICATA:** consulente commerciale dedicato e un Servizio Clienti interno, altamente specializzato, gratuito dall'Italia

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

Costi di Listino

- Canone annuale Carta UTA per il solo rifornimento di carburante: € 10
- Canone mensile Carta UTA e+, soluzione unica per ricaricare ed effettuare il rifornimento di carburante del veicolo: € 5
- Commissioni di servizio per entrambe le carte: 3,5% calcolate sul valore imponibile delle transazioni

Vantaggi riservati ai Soci

- Sconti a partire dal 30% su Canone Carta e Commissioni di servizio
- Sconti ulteriori in base al consumo in litri di carburante effettuati

L'offerta è riservata solo ai nuovi clienti

CONTATTI

Mattia Fratarcangeli

CELL: +39 3403698711
EMAIL: convenzioni.uta-it@edenred.com
SITO: www.edenreduta.it

SERVIZI IT E CYBERSECURITY



www.cyberoo.com

Cyberoo è una Pmi Innovativa emiliana quotata sul Mercato Euronext Growth Milan di Borsa Italiana, specializzata in cyber security per le imprese, intesa non solo come protezione dei sistemi informatici dagli attacchi esterni ma come realizzazione di una vera e propria strategia in grado proteggere, monitorare e gestire le informazioni dell'ecosistema IT.

A fronte di attacchi sempre più sofisticati e di un perimetro aziendale sempre più esteso e difficilmente monitorabile, la sicurezza dei dati è diventata una priorità assoluta. Pertanto, Cyberoo riserva alle aziende associate Confindustria la promozione Security Plus che rende disponibili i servizi della Cyber Security Suite: Cypeer e CSI.

All'acquisto* di Cypeer e/o CSI, Cyberoo offre:

- **una mensilità gratuita** alla sottoscrizione di un contratto di 12 mesi
- **tre mensilità gratuite** alla sottoscrizione di un contratto di 36 mesi

La Cyber Security Suite, un servizio MDR (Managed Detection & Response) coadiuvato dalla rilevazione, analisi e risposta alle minacce informatiche del team formato da oltre 60 cyber security specialist, comprende:

- **Cypeer:** un servizio di Managed Detection & Response, basato su una piattaforma intelligente che si propone di monitorare tutte le informazioni presenti nell'ecosistema IT dell'azienda e proteggerlo da attacchi informatici avanzati.
- **Cyber Security Intelligence (CSI):** un servizio di threat intelligence che notifica minacce provenienti dall'esterno come la creazione di domini clone per effettuare truffe o data breach.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

- Protezione dell'infrastruttura aziendale, dei dispositivi e delle connessioni remote
- Monitoraggio e notifica di eventuali incidenti di Cyber Security
- Supporto da parte dell'I-SOC di Cyberoo 24/7
- Maggiore consapevolezza delle proprie criticità in materia di Cyber Security
- Gratuità dei servizi per uno o tre mesi in base alla durata del contratto sottoscritto

*Pagamento up-front. Promozione valida fino al 31/12/2025.

CONTATTI

Ilaria Marassi

TEL: 0522.388111
EMAIL: ilaria.marassi@cyberoo.com
EMAIL: info@cyberoo.com



ELIGO è un sistema completo per la partecipazione e voto sicuro da remoto ed in presenza. La piattaforma cloud e web-based sicura, legale e certificata, permette di creare e gestire qualsiasi tipo di votazione e assemblea deliberativa ed elettiva o consiglio generale. Validato dal Tribunale di Roma e dal Garante della Privacy, il sistema ELIGO coniuga tecnologie avanzate con l'usabilità e semplicità per i votanti e per gli amministratori per offrire a un'ampia platea diverse modalità di espressione del voto, nel totale rispetto di sicurezza e anonimato.

Dal 2005 ha condotto 45.000 votazioni online per conto di 4.500 clienti in Italia, coinvolgendo 20 milioni di votanti.

ELIGO per le Assemblee/Elezioni e per le Riunioni

ELIGO ha sviluppato una soluzione specifica per tutte le dinamiche assembleari e di voto di Confindustria, dopo un'analisi accurata di Statuti e Regolamenti elettorali che consentono di snellire e digitalizzare tutte le operazioni di votazioni e assemblee, rendendo la loro gestione agile, semplice ed economica.

Grazie a un set di funzionalità tecnico-logiche di ELIGO eVoting, le realtà Confindustriali possono gestire:

- trasferimenti di peso di voto, ospiti e supplenze;
- tracciamento delle presenze sia remoto che in presenza
- tracciamento del quorum;
- proclamazione/proiezione di risultati secondo i dettami regolamentari;
- categorie di votanti diversi;
- gruppi aziendali, soci aggregati, gruppi di indirizzo;
- deleghe interne ed esterne;
- presentazione di candidature;
- consigli assembleari o assemblee territoriali concomitanti.

e personalizzare le proprie elezioni a seconda delle proprie esigenze.

Inoltre, grazie al contributo di alcune realtà ELIGO ha sviluppato il modulo dedicato al monitoraggio delle presenze, sia presso un'assemblea o riunione in presenza, sia dei partecipanti da remoto in modo da fornire un pannello di monitoraggio e registrazione dei numeri di presenza di ogni evento assembleare o riunione.

Benefit tangibili e concreti del voto digitale per l'ecosistema Confinditoriale:

- Riduzione di tempi, budget e risorse allocate per la configurazione delle elezioni, con un risparmio pari all'85%
- Governance trasparente di tutto il processo di voto
- Incremento di affluenza e partecipazione di oltre il 75%
- Segretezza e anonimato del voto
- Rispetto della normativa
- Monitoraggio delle presenze
- Controllo totale da parte delle commissioni elettorali
- Possibilità di votare da remoto, in forma ibrida, presso seggio

Certificazioni e Validazioni ELIGO eVoting

- Tribunale di Roma
- Garante della Privacy
- ISO 9001
- ISO 27001
- ISO 27017/27018
- PDR 122
- Ciske

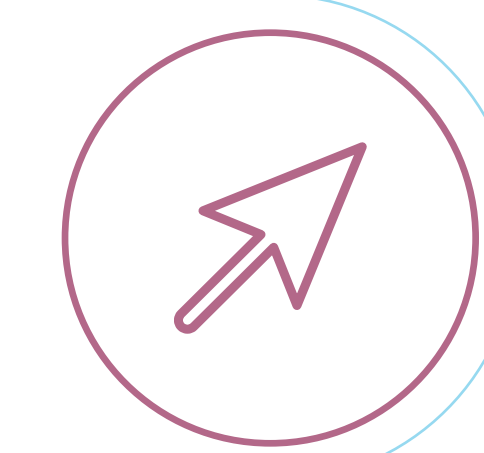
CONTATTI

Irene Pugliatti

CELL: +39 02 80 51 131

EMAIL: i.pugliatti@eligovote.com

SITO: <https://www.eligo.social/>



ISL Online emerge come leader europeo nelle soluzioni di controllo remoto, con oltre 20 anni di esperienza. Classificato primo in Remote Desktop per aziende da G2, offre servizi completi come integrazioni con software gestionali, geolocalizzazione e supporto multi-piattaforma. Le opzioni flessibili di implementazione includono Cloud e On-Premise. Offriamo periodi di prova gratuiti e vantaggi economici per gli associati Confindustria, con sconti significativi su acquisti multipli. La nostra piattaforma migliora l'efficienza e la sicurezza aziendale, facilitando la gestione ottimale delle risorse IT.

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

- **Supporto Continuo:**
Offriamo assistenza live ininterrotta per garantire un servizio senza interruzioni, essenziale per mantenere l'operatività aziendale sempre al massimo.
- **Opzioni di Acquisto Flessibili:**
Disponibilità di diverse modalità di implementazione: Cloud pubblico, Cloud privato e On-premise. Queste opzioni sono pensate per adattarsi alle diverse esigenze di sicurezza e gestione delle aziende, offrendo flessibilità nella scelta della soluzione più adatta.
- **Monitoraggio Avanzato:**
Implementiamo funzionalità avanzate per il monitoraggio, la generazione di report e la registrazione delle attività. Questi strumenti sono progettati per ottimizzare la gestione delle risorse IT, migliorando l'efficienza operativa.
- **Promozioni Iniziali:**
Forniamo servizi gratuiti per i primi 15 giorni per le licenze Cloud e 30 giorni per le licenze On-premise. Questo permette alle aziende di testare la piattaforma senza costi iniziali, assicurando una transizione senza rischi.
- **Sconti Economici Significativi:**
Offriamo uno sconto del 5% su soluzioni Cloud pubblico (SaaS) o On-Premise (Server license), applicabile con l'acquisto di almeno tre licenze. Questo sconto è cumulabile con altre promozioni disponibili sul sito, permettendo un significativo risparmio economico.
- **Bonus per Acquisti Multipli:**
Per ogni 10 licenze acquistate, offriamo una licenza Cloud gratuita. Questo incentivo aumenta notevolmente il valore dell'investimento, rendendo l'acquisto ancora più vantaggioso.
Questi vantaggi economici sono studiati per offrire agli associati Confindustria l'opportunità di implementare una soluzione di supporto tecnico e gestione IT avanzata a condizioni finanziariamente vantaggiose. Questi servizi contribuiscono a ridurre i costi operativi aumentando al contempo l'efficienza e la produttività, supportando le aziende nella loro crescita e adattabilità nel contesto digitale.

CONTATTI

Raffaele Bova (direttore commerciale)

CELL: +39 366 547 9966

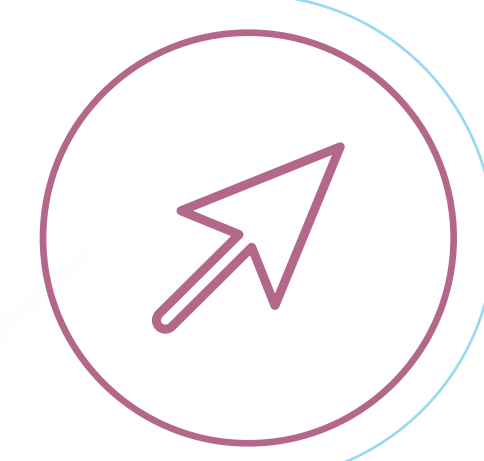
EMAIL: raffaele.bova@islonline.com

EMAIL: islonline.italia@islonline.com

SITO: www.islonline.com



SERVIZI IT E CYBERSECURITY



commerciale@q81.it

Q-81 HSE è la business unit di Nord Pas 14000 S.r.l. dedicata alla progettazione, sviluppo e commercializzazione del software Q-81 HSE, una delle piattaforme web di riferimento a livello nazionale per HSE manager e RSPP. Nord Pas 14000, nata nel 1998 come società di consulenza in ambito sicurezza sul lavoro e tutela ambientale, oggi è specializzata nell'informatizzazione di tutti gli adempimenti in materia di salute e sicurezza sul lavoro, tutela ambientale ed in generale dei sistemi di gestione certificabili e modelli organizzativi ai sensi del D.Lgs.

231/01.

La piattaforma Q-81 HSE, i suoi Portali e Applicazioni, sono utilizzate da oltre 30.000 utenti, è uno strumento scalabile adatto ad ogni dimensione aziendale.

Nord Pas 14000 opera inoltre nell'ambito della consulenza specialistica in ambito HSE con una unit tecnica dedicata a supporto di ogni tipologia di organizzazione.

I principali servizi software che offriamo sono fruibili in modo remotizzato da qualsiasi parte nel mondo e riguardano la digitalizzazione dei seguenti processi:

- Formazione obbligatoria dei lavoratori;
- Sorveglianza sanitaria dei lavoratori;
- Gestione consegne dispositivi di protezione individuale;
- Gestione degli appalti e verifiche appaltatori;
- Gestione degli audit
- Valutazione e gestione dei rischi ai sensi del D.Lgs. 81/08
- Gestione segnalazioni, azioni, NC
- Sistemi di gestione ISO 45001, ISO 14001, ISO 37001, ISO 9001
- Modello Organizzativo Gestione e Controllo - D.Lgs. 231/01

L'OFFERTA DEDICATA AGLI ASSOCIATI CONFINDUSTRIA

La piattaforma software Q-81 HSE, mono o multi-azienda, multi lingua, multi utente dispone di 26 moduli gestionali fruibili in modalità SaaS oppure On premise.

I servizi offerti in convenzione prevedono uno sconto del 30% sul modulo Anagrafiche di Base e Gestione Documentale del software e il kick-off gratuito del progetto di implementazione della durata di 2 ore.

La convenzione prevede inoltre un extra sconto del 10% su tutti gli altri moduli software, rispetto alla quotazione normalmente offerta.

Le principali funzionalità software disponibili sono le seguenti:

- gestione anagrafiche e documentale
- gestione formazione dei lavoratori
- gestione sorveglianza sanitaria dei lavoratori
- gestione dei dispositivi di protezione individuale
- gestione infortuni e malattie professionali
- gestione rischi ed opportunità di sistema
- gestione audit e checklist
- gestione appalti
- gestione segnalazioni, azioni, NC
- gestione manutenzioni
- gestione obiettivi ed indicatori

I servizi a supporto:

- servizi di hosting oncloud
- servizio ticketing
- servizi di project management
- servizi di training on the job
- servizi di importazione dati
- servizi di system integration
- servizi di consulenza implementativa con esperti QHSE

Al fine di usufruire della convenzione vi preghiamo di indicare nel form di contatto del nostro sito, di essere aderenti al sistema Confindustria e di aver visionato la nostra aerea riservata.

CONTATTI

Luca Causser
TEL: +39 348.6009669
EMAIL: l.causser@q81.it

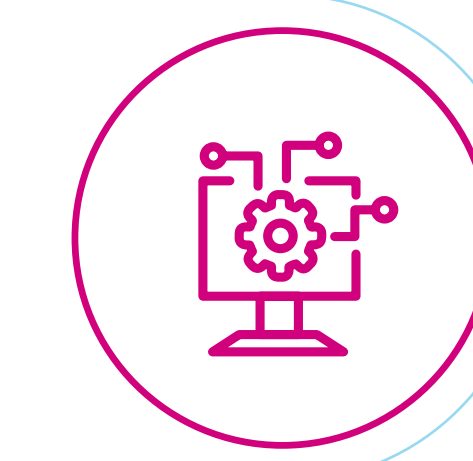
Valeria Marcuzzi
TEL: +39 0434.924154
EMAIL: v.marcuzzi@q81.it

Giulia Franceschina
TEL: +39 0434.924154
EMAIL: g.franceschina@q81.it

Michela Silvestrin
TEL: +39 0434.924154
EMAIL: m.silvestrin@nordpas.com



CONSULENZA HSE E SOFTWARE



www.agews.com

AGE web solutions è uno dei principali player italiani che si occupa della progettazione, dello sviluppo, della manutenzione e della vendita di soluzioni software verticali per la gestione della sicurezza negli ambienti di lavoro / DVR elettronico (D.Lgs. 81/08), dei sistemi di gestione qualità / ambiente / sicurezza (ISO 9001, ISO 14001, ISO 45001), della gestione delle manutenzioni, della medicina del lavoro, della qualifica dei fornitori, della sostenibilità / ESG, etc.

Nata originariamente come software house specializzata nel mondo HSE / ESG, AGE web solutions ha integrato negli anni il proprio staff con tecnici ed esperti HSE / ESG, trasformandosi in una "global solutions" che fornisce servizi di consulenza, GAP Analysis, formazione, sistemi informatici, manager temporanei per qualsiasi necessità in ambito sicurezza, qualità, ambiente e sostenibilità.

Le principali aree di competenza (sia in ambito software sia in ambito consulenziale) sono:

- **Sicurezza:** DVR elettronico; Valutazioni da agenti chimici e fisici; Gestione BBS (inclusa APP mobile dedicata); Gestione Segnalazioni (inclusa APP mobile dedicata); Gestione DPI e DPC; Gestione dei Permessi di lavoro; Registro Leggi.
- **Area Ambiente:** Analisi ambientale
- **Area Qualità:** Risk Management; Gestione Audit (inclusa APP mobile dedicata); Non conformità; Gestione Reclami; Soddisfazione Clienti.
- **Area Formazione:** Gestione Formazione; Qualifica competenze; Sorveglianza sanitaria (inclusa la cartella clinica completa); Gestione Organigrammi ed incarichi; Coinvolgimento Lavoratori (inclusa APP mobile dedicata); Coinvolgimento Preposti (inclusa APP mobile dedicata)
- **Area Manutenzioni:** Gestione Manutenzioni (inclusa APP mobile dedicata); Gestione tag NFC (inclusa APP mobile dedicata); Gestione Check-List (inclusa APP mobile dedicata); Gestione Magazzino
- **Area Sostenibilità:** Analisi di materialità; Indicatori (inclusa APP mobile dedicata per visualizzare i grafici); Bilancio di sostenibilità; Audit di sostenibilità (inclusa APP mobile dedicata); Qualifica ESG Fornitori; Stakeholder engagement
- **Area Fornitori:** Portale Fornitori (inclusa APP mobile dedicata); Gestione Accessi; DUVRI
- **Area Sales:** CRM commerciale
- **Integrazioni:** Piattaforma e-learning integrata; Integrata con i principali software di Firma Digitale; Integrata con i principali software di gestione HR

... e molto altro ancora

AGE Suite è un software modulare multi-lingua e multi-azienda (in tecnologia web) assolutamente completo (con più di 150 moduli funzionali al suo interno) sviluppato da AGE web solutions che permette di gestire (chiavi in mano) Sistemi di Gestione Integrati pienamente aderenti a quanto stabilito dalla ISO 9001, dalla ISO 14001 e dalla ISO 45001. La soluzione permette inoltre di gestire anche aspetti specifici relativi alla valutazione della sicurezza dei lavoratori (D.Lgs. 81/08), alle risorse umane, alla gestione delle manutenzioni, alla sostenibilità / ESG, alla qualifica dei fornitori, etc.

AGE Suite è adatto a soddisfare le necessità di realtà aziendali di qualsiasi dimensione, e raccoglie al suo interno funzionalità avanzate pensate per gestire per esempio i "gruppi di lavoro" (ovvero profili di accesso multipli per singolo sistema di gestione realizzato), l'interfaccia grafica personalizzabile per singolo profilo utente, la "partizione logica" dei dati in unità organizzative (UO) per la gestione centralizzata di più sedi o stabilimenti o società controllate in un unico sistema di gestione, sistemi di messaggistica aziendale, etc.

I servizi offerti in convenzione prevedono uno sconto del 30% sul modulo "base" del software ed un ulteriore extra sconto del 15% su ogni modulo aggiuntivo attivato rispetto al modulo base.

Tutta la parte di analisi dati del cliente e predisposizione del progetto è assolutamente gratuita (con richiesta solo di un mero rimborso spese a piè di lista qualora, in accordo fra le parti, fossero necessari uno o più sopralluoghi in loco da parte di nostro personale HSE / ESG Senior).

E' inoltre previsto uno sconto del 10% su ogni giornata di consulenza HSE-ESG / formazione acquistate dal cliente (eventuali spese di itinere escluse) per figure consulenziali "Senior" ed uno sconto del 15% per figure "Middle".

Sconto 20% per ogni eventuale attività IT si rendesse necessaria per lo sviluppo di eventuali personalizzazioni o integrazioni con sistemi terzi già presenti presso il cliente.

Al fine di usufruire della convenzione vi preghiamo di indicare nel form di contatto del nostro sito www.agews.com o nelle e-mail di richiesta inviata a commerciale@agews.com di essere aderenti al sistema Confindustria e di aver visionato le offerte in convenzione proposte nella nostra area riservata.

CONTATTI

Ferrarese Stefano
CELL: 328-0382580
EMAIL: commerciale@agews.com
SITO: www.agews.com

Ciasullo Roberto
CELL: 351-4398491
EMAIL: commerciale@agews.com
SITO: www.agews.com

Padovan Rodolfo
CELL: 348-7946173
EMAIL: commerciale@agews.com
SITO: www.agews.com



TeamSystem Enterprise Cloud è il gestionale per PMI completo, flessibile e progettato per adattarsi ai diversi modelli di business, semplificando i processi aziendali attraverso nuovi strumenti di intelligenza artificiale. Grazie alle integrazioni disponibili e alla sua modularità, si adatta alle esigenze di aziende di qualsiasi dimensione e settore. Con un'interfaccia semplificata e user-friendly, servizi cloud per la collaborazione e analisi dettagliate, aiuta le aziende a gestire le loro operazioni in modo efficiente e strategico. **Dall'area amministrativa, commerciale e di produzione, garantisce la copertura di ogni processo aziendale.** Consente inoltre di gestire numerose funzionalità e moduli accessori estremamente utili tra cui servizi di finanza digitale, automazione di processi e attività ripetitive di marketing, firma e archiviazione digitale, nonché tutta la gestione delle risorse umane.

TeamSystem Enterprise Cloud si adatta perfettamente a tutte le dimensioni e tipologie aziendali in ogni settore, offrendo la possibilità di personalizzazione e aggiornamenti centralizzati. **Grazie al Cloud, inoltre, è possibile accedere al gestionale anche da dispositivi mobili, per una maggiore flessibilità operativa e sicurezza dei dati.**

Qui di seguito un elenco delle principali funzionalità della soluzione:

- Amministrazione Finanza e Controllo
- Gestione vendite e CRM
- Gestione acquisti e spedizioni
- Magazzino e logistica
- Gestione della produzione
- Gestione della qualità
- Gestione ed amministrazione del personale
- Business Intelligence ed analytics

Perché scegliere TeamSystem Enterprise:

- Digitale
- Sicuro
- Fruibile In Mobilità
- Pensato Per L'utente
- Completo
- Integrato

I servizi offerti in convenzione prevedono uno sconto fino al 30% su tutti i moduli della linea Enterprise*

Tra i principali prodotti:

- TeamSystem Enterprise Cloud
- TeamSystem Manufacturing
- TeamSystem Fashion
- TeamSystem Waste
- TeamSystem Wine
- TeamSystem CRM
- TeamSystem DMS
- TeamSystem Retail
- TeamSystem BI
- TeamSystem Sales

Inoltre, la convenzione si estende ai moduli della linea Cross con uno sconto fino al 30%*

TRA I PRINCIPALI PRODOTTI:

- **TeamSystem HR** TeamSystem HR è la soluzione All-in-One integrata che risponde, con un'unica proposta applicativa, a tutte le esigenze di una moderna direzione HR. In Cloud, configurabile e flessibile si adatta alle caratteristiche di ogni Azienda permettendo di controllare i diversi processi relativi al personale: Amministrazione, Gestione, Human Capital Management e Salute e Sicurezza sul Lavoro.
- **TeamSystem CRM** TeamSystem CRM aiuta le aziende a gestire e ottimizzare l'intera relazione con i clienti, dalla gestione contatti alle vendite fino al supporto post-vendita. Con un'interfaccia intuitiva e strumenti di automazione, centralizza le informazioni e migliora la customer experience. Vai su [TeamSystem CRM](#) e usa il codice promo **TS_CONFINDUSTRIA** al checkout per avere uno sconto del 30%, valido per il primo anno di abbonamento (rinnovo automatico a prezzo di listino).
- **TeamSystem Cybersecurity** TeamSystem Cybersecurity consente alle Aziende di monitorare la sicurezza dei propri asset digitali (indirizzi mail, domini, server di posta e altre infrastrutture IT avanzate) e di ricevere report comprensibili da tutti per remediare alle falle di sicurezza e tenere al sicuro i dati aziendali. Vai su [TS Cybersecurity](#) e usa il codice promo **"TS_CONFINDUSTRIA"** per avere uno sconto del 30%, valido per il primo anno di abbonamento (rinnovo automatico a prezzo di listino)

*
- sconto da applicare sul prezzo di listino
- per il prodotto TeamSystem Enterprise Cloud lo sconto è applicato sulla prima annualità di canone
- sono esclusi i moduli di terze parti ed i servizi
- non valido sul rinnovo canoni



PER SAPERNE DI PIÙ

CONTATTI

EMAIL: teammarketing.enterprise@teamsystem.com
SITO: www.teamsystem.com

RISPARMIOMETRO

RISPARMIOMETRO



RISPARMIOMETRO



PARTNER	RISPARMIOMETRO è una simulazione di offerta utile a comprendere il risparmio generato dalla convenzione, rispetto al listino di mercato.	COSTO SERVIZIO STANDARD	COSTO SERVIZIO IN CONVENZIONE	PERCENTUALE DI RISPARMIO
TRASPORTO				
	Esempio di risparmio applicato alla tariffe andata/ritorno Milano-Hong Kong-Guangzhou (Canton) in classe Business (classe:P) Tasse escluse, ad oggi (20/1/2025) € 315,65 e soggette a variazioni per l'oscillazione del costo del carburante.	3.050 €	2.837 €	7%
	Pacchetto DRIVE (solo dispositivo Telepass) da assegnare ad auto in flotta o mezzi aziendali	48 €	24 €	50%
CARTE DI CREDITO E PRODOTTI FINANZIARI				
	- Azzeramento delle spese di istruttoria e revisione - Azzeramento spese valutazione debitore - Azzeramento spese di Handling - Azzeramento spese per dichiarazioni prodotte ad uso dei revisori contabili - Agevolazioni nella definizione della commissione di acquisto crediti vantati verso gli Enti Pubblici	1.000 €	0 €	100%
	Carta Business Confindustria a quota annuale scontata per i dipendenti aziendali e quota gratuita per Presidente, Direttore Generale e Amministratore delle aziende associate. Condizione valida per un minimo di richieste pari a 5 carte.	65 €	15 €	77%



PARTNER	RISPARMIOMETRO è una simulazione di offerta utile a comprendere il risparmio generato dalla convenzione, rispetto al listino di mercato.	COSTO SERVIZIO STANDARD	COSTO SERVIZIO IN CONVENZIONE	PERCENTUALE DI RISPARMIO
---------	---	----------------------------	----------------------------------	-----------------------------

BUONI PASTO E WELFARE AZIENDALE



Azienda di 100 dipendenti che richiede per ciascuno una Fringe benefit Card dal valore di 1000€.

- Costo € Standard: 100.000
- Costo € in convenzione: 99.000
- Risparmio in € : 1.000
- Risparmio %: 1%

100.000 €

99.000 €

1%

Ticket Restaurant Max: Buono Pasto Elettronico. Es. Azienda 10 Dip x 220 gg/Anno x 7€/giorno.

15.400 €

14.784€

4%



Ticket Compliments: Top Premium. Es. 10 dip x 250€ anno.

2.650 €

2.625 €

1%

Easy Welfare Edenred: Piattaforma.

5.000 €

4.200 €

16%



Buono Pasto Pluxee (esempio: Azienda 10 dipendenti per 220 giorni lavorativi, valore facciale € 8,00 al giorno).

17.600 €

17.248 €

2%



La Welfare Card è venduta sul mercato con una commissione pari o superiore al 3%
Alle aziende associate Confindustria è venduta al valore facciale, ovvero commissione 0%

3 €

0 €

0%



Buono Pasto Elettronico (esempio: Azienda 10 dipendenti per 220 giorni lavorativi, valore facciale € 8,00 al giorno).

17.600 €

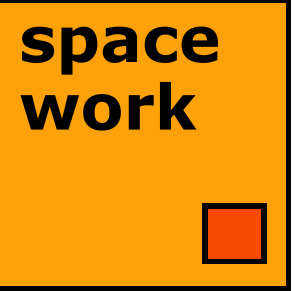
16.368 €

7%



PARTNER	RISPARMIOMETRO è una simulazione di offerta utile a comprendere il risparmio generato dalla convenzione, rispetto al listino di mercato.	COSTO SERVIZIO STANDARD	COSTO SERVIZIO IN CONVENZIONE	PERCENTUALE DI RISPARMIO
---------	---	----------------------------	----------------------------------	-----------------------------

AGENZIE PER IL LAVORO E FORMAZIONE

	Selezione, somministrazione, formazione (in e-learning: 4 ore sicurezza generale) gestione amministrativa di 1 risorsa per un periodo di 12 mesi, costo medio lavoratore comprensivo di mark up Orienta.	36.976 €	34.301 €	2.675%
	Alla stipula del contratto con Space Work srl, verrà applicato alla fee totale uno sconto pari al 10%. A titolo esemplificativo, riportiamo di seguito un esempio: Servizio di consulenza pari a 10.000€ - 10% = 9.000€ con un risparmio pari a 1.000€	10 €	9 €	10%
	Fatturato medio azienda per la somministrazione di una persona per un anno - comprensivo dei servizi di analisi delle esigenze, selezione, formazione e gestione amministrativa della risorsa per tutta la durata della missione	38.435 €	35.632 €	30% SUL MARKUP UMANA

FORNITURE AZIENDALI

	Vista la peculiarità di ogni nostro servizio, una volta contattati, saremo in grado di fornire attraverso una visita dei ns. commerciali, una quotazione su misura modellata sulle Vostre Esigenze	-	-	-
	Affitto Auditorium della Tecnica per una giornata (09:00 - 19:00).	10.000 €	7.000 €	30%
	Noleggio Erogatore collegato alla rete idrica modello Bio-Refresh Easy con erogazione di acqua ambiente/fredda Durata contratto 24 mesi (l'importo indicato fa riferimento al costo totale per anno). Il noleggio comprende: installazione, collaudo e messa in funzione, sanificazione e manutenzione periodica e assistenza tecnica dedicata. Pagamento canone mensile in convenzione € 33,60.	1.050 €	840 €	20%

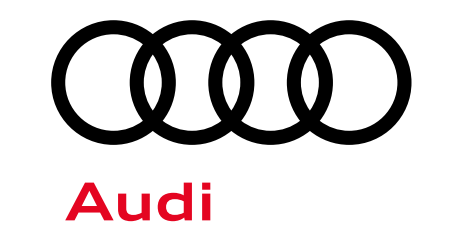


PARTNER	RISPARMIOMETRO	COSTO SERVIZIO STANDARD	COSTO SERVIZIO IN CONVENZIONE	PERCENTUALE DI RISPARMIO
	è una simulazione di offerta utile a comprendere il risparmio generato dalla convenzione, rispetto al listino di mercato.			
	- Costo Quotato per azienda - Personalizzazione abiti con logo aziendale: 2€ pezzo - Confort Test su richiesta del cliente: €65 kit (giacca-pantalone-maglietta) - Track & Trace & Portale MyElis grazie a micro-chip installati sugli abiti: 150€ anno - Servizio in armadietto: 0.80 cent /settimana perportatore - Armadietti Pulito - Noleggio con Servizio: 0,95 cent / settimana perportatore - Armadietti Pulito - Noleggio senza Servizio: 0,62 cent / settimana perportatore - Armadi raccolta Sporco - Noleggio con Servizio: 1,25 cent / settimana per armadietto - Spesa di messa in servizio: 26,5€ a portatore - Spese di supplemento e reso: 5€ per articolo - Servizio accoppiamento: 0,32 cent / settimana perportatore - Servizio imbustamento: 0,46 cent / settimana perportatore - Recepimento delle novità in merito alle normative tecniche e consulenza presso i clienti - Aggiornamento delle collezioni di abiti sulla base delle ultime disposizioni di norma - Verifiche periodiche sulle prestazioni dei DPI (dispositivi di protezioneindividuale) - Inventario presso il cliente - Costo annuo 700€ - Costo per associati Retindustria: 0 €	700 €	0 €	100%
	Ordine tipo mensile per una azienda di media/grande dimensione (40/70 scrivanie) contenente materiale di cancelleria per ufficio, carta per fotocopie, prodotti igienici (esempio carta igienica, carta asciugamani, ecc) e piccoli accessori di informatica (calcolatrici, ecc.)	600 €	400 €	33%
				
	Esempio di servizio gestione circolare dei rifiuti industriali per una società attiva nella produzione di profumi, circa 10 M€ di fatturato annuo. Produzione annuale di 18 tonnellate di rifiuti e 20 movimenti annui verso gli impianti di trattamento. Le tipologie di rifiuti prodotti sono principalmente imballaggi, profumi e cosmetica di scarto, acque di lavaggio dei macchinari (i.e. CER – 15.01.01, 15.01.06, 15.01.10, 0706.08, 0705.13, 16.03.05, 16.10.01).	30.000 €	27.000 €	10%



PARTNER	RISPARMIOMETRO	COSTO SERVIZIO STANDARD	COSTO SERVIZIO IN CONVENZIONE	PERCENTUALE DI RISPARMIO
	è una simulazione di offerta utile a comprendere il risparmio generato dalla convenzione, rispetto al listino di mercato.			
AGENZIE INVESTIGATIVE				
	Verifica Assenteismo Personale Dipendente Il servizio consente di verificare l'eventuale abuso di permessi per malattia, infortunio, leg.104 e congedi parentali, al termine del servizio verrà rilasciata una relazione finale valevole in sede di giudizio. La tariffa include tutti servizi necessari alla svolgimento del servizio (Pacchetto da 10 GG. € 8.000,00 (i.e.) anziché € 10.000,00 (i.e.). Sono escluse spese vive concordate con la committenza (es. spese di pernottamento, biglietti per trasporti, etc.)	10.000 €	8.000 €	20%
CERTIFICAZIONI				
	Sulle tariffe praticate da GCERTI ITALY, agli Associati è applicata una riduzione pari al 20% il primo anno e 10% dal secondo anno delle tariffe ammontano alla data della presente convenzione a 900,00 € gg/uu. Per il calcolo dei gg/uu sarà applicata la tabella IAF MD 05. La proposta sopra esposta sarà applicata per tutti gli standards ad esclusione della certificazione SA8000 e della certificazione PDR 125 (Parità di Genere) alla quale sarà applicata una riduzione del 10% sul primo anno e del 5% sulle annualità successive sul costo gg/uu che è pari a 900 € gg/uu.	900 €	180€	20%
INFO ECONOMICHE, ASSICURAZIONE E GESTIONE DEL CREDITO				
	Tutti gli associati possono usufruire di un TRIAL GRATUITO per testare i servizi di Creditsafe. Al termine del periodo di prova, avrai la possibilità di collaborare con Creditsafe accedendo a un'offerta esclusiva riservata.	-	-	-
	1 licenza annuale di D&B Hoovers Explore, la piattaforma marketing per trovare nuovi clienti, fornitori, distributori in tutti i Paesi del mondo.	6.500 €	5.200 €	20%



PARTNER	RISPARMIOMETRO è una simulazione di offerta utile a comprendere il risparmio generato dalla convenzione, rispetto al listino di mercato.	COSTO SERVIZIO STANDARD	COSTO SERVIZIO IN CONVENZIONE	PERCENTUALE DI RISPARMIO
	I Vantaggi per gli Associati: • ORONEWS 1 e 6 MESI GRATUITO; • ORONEWS 12, 24, 36 MESI CON SCONTO 50%; • SCONTO 10% SUI SERVIZI SUCCESSIVI A ORONEWS.	7.280 €	3.640 €	50%
	Servizio di gestione e recupero del credito (invio costituzione in mora a/r - fase di phone and home collection con inclusi i servizi di rintraccio anagrafico e/o visure camerali/catastali - relazione di inesigibilità o per fase legale) con costo pratica iniziale pari a € 0! e solo costo della pratica negativa di € 15 (es. azienda distr. commerciale ticket 1000-5000- costo singola pratica negativa).	35 €	15 €	57%
ACQUISTO E NOLEGGIO AUTO				
	Leasing finanziario 3.0 con una riduzione del TAN dell'1% rispetto alle normali condizioni riservate ai clienti P.IVA e sconto canone aggiuntivo per la formula Noleggio a Lungo Termine Esempio formula Leasing finanziario 3.0 per P.Iva Q3 45 TFSI e S tronic S line edition *, con rata mensile di 423,34€ anziché 447,65€ - Importi IVA Esclusa, con anticipo di 6.559,43€, durata 48/60.000, Riscatto 20.351,25€ (*TAN variabile: 4,69% - Taeg 5,36% Normale, TAN variabile 3,69% - Taeg 4,31% in convenzione Confindustria)", offerta valida fino al 31/03/2024	21.040 €	19.897 €	5%
	Noleggio mensile gruppo D (Opel Mokka o similare) a tariffa speciale dedicata (oneri e iva esclusi) con speciali franchigie danni e furto * Importo calcolato a Dicembre 2024	1.444 €	798 €	48%
	VOLKSWAGEN Tiguan 2.0 TDI 150 CV SCR DSG Edition Plus • 48 mesi - 100.000 km totali • 767€ i.e. canone al pubblico • 748€ i.e. canone in convenzione • Risparmio totale 912€ i.e. in convenzione	36.816 €	35.904 €	2,5%

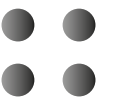


PARTNER	RISPARMIOMETRO è una simulazione di offerta utile a comprendere il risparmio generato dalla convenzione, rispetto al listino di mercato.	COSTO SERVIZIO STANDARD	COSTO SERVIZIO IN CONVENZIONE	PERCENTUALE DI RISPARMIO
	Pacchetto di 100 report informativi su aziende estere	4.000 €	3.200 €	15-20 %
	Business Pass: Progettato per aziende con personale viaggiante, offre assistenza sanitaria 24 ore su 24, rimborso delle spese mediche (inclusi i casi di malattie preesistenti e croniche, nonché epidemie e pandemie come il Covid-19), annullamento viaggio e copertura delle spese di crisi per garantire la sicurezza degli assicurati.	200 €	140 €	30%
	Amministrativa di 1 risorsa per un periodo di 12 mesi, costo medio lavoratore comprensivo.	698 €	543€	22%
	Polizza di assicurazione di un'impresa di produzione serramenti, serrature, compresa installazione – piacenza (pc) - fatturato € 1 ml - garanzie: danni ai beni – fabbricato € 500.000,00/ Contenuto € 50.000,00/ Rct €1 ml/sezione assistenza/ assistenza in viaggio - si	1.006 €	824 €	18%
	Protezione dei dati biometrici e digitali dei dipendenti. Difesa contro furti di identità digitale e usi fraudolenti delle informazioni biometriche. Rimborso per il ripristino dell'identità digitale e danni da accessi non autorizzati ai conti. Supporto legale in caso di sinistro. Accesso all'App Wallife. *Prezzo per imprese fino a 10 dipendenti.	340 €	289 €	15%



PARTNER	RISPARMIOMETRO	COSTO SERVIZIO STANDARD	COSTO SERVIZIO IN CONVENZIONE	PERCENTUALE DI RISPARMIO
	è una simulazione di offerta utile a comprendere il risparmio generato dalla convenzione, rispetto al listino di mercato.			
ENERGIA E CARBURANTE				
	Offerta Multicard: Offerta tipo per azienda con 5 mezzi (auto/furgoni) ed un consumo di Gasolio pari a 50.000lt che acquista in modalità Self per il 70%. Riconosciuto uno sconto di 0,023 €/lt sul 30% in modalità Servito, un extrasconto per il prodotto HVO e Eni Diesel+ e premio aggiuntivo di fine anno riconosciuto sull'erogato, in qualsiasi modalità, in base al ritirato complessivo del cliente. Canone carta agevolato e accesso, gestione e assistenza al portale gratuita per tutti i nostri clienti. Risparmio sui servizi di listino del 54% e Area Riservata VWeb GRATUITA!	90.335 €	89.277 €	1.17%
	Azienda con 6 auto/furgoni e un consumo annuo di 40.000 lt che acquista in Convenzione con la carta IP PLUS in modalità "servito" per il 30% e in modalità "self" per il 70%. Sconto in fattura di 0.02 €/lt. per gli acquistati in modalità "Self" e di 0,10 €/lt. per gli acquistati in modalità "Servito"; nessuna fee per il portale web "Base" e sconto 50% utenza premium.	70.225 €	68.320 €	2,7%
	Azienda con 20 auto e un consumo annuo di 100.000 lt di gasolio che acquista in modalità "servito" per il 30% e in modalità self per il 70%. Sconto in fattura di 0.02 €/lt. più un bonus di fine anno pari a 0.010 €/lt; nessuna fee per il portale web.	137.400 €	133.278 €	3%
	Offerta con la carta UTA: ipotesi di azienda con 15 mezzi – auto/furgoni - e un consumo di gasolio di 30000 litri annui con rifornimento effettuato per il 25% presso le pompe bianche e per il 75% presso i marchi tradizionali Risparmio dello 0,025 €/lt calcolato su prezzi medi comprensivi di tutte le tipologie di transazioni - self, servito, autostrade – effettuate presso il network UTA nel 2024. L'utilizzo delle pompe bianche massimizza il risparmio. • Canone annuo scontato del 40% ovvero € 6 anziché di € 10 • Commissione di servizio, calcolata sul valore imponibile delle transazioni, scontata del 57,1% ovvero 1,5% anziché 3,5% L'offerta include anche l'accesso al portale Clienti e all'app, Edenred UTA, per tutti i clienti.	1.717 €	762 €	55,6%



PARTNER	RISPARMIOMETRO è una simulazione di offerta utile a comprendere il risparmio generato dalla convenzione, rispetto al listino di mercato.	COSTO SERVIZIO STANDARD	COSTO SERVIZIO IN CONVENZIONE	PERCENTUALE DI RISPARMIO
SERVIZI IT E CYBERSECURITY				
 C Y B E R O O	Per la suite completa di Cyber Security (Cypeer e CSI), prendendo a campione un'impresa con un numero di postazioni di lavoro più server virtuali e fisici compresi tra 300 e 400, alla sottoscrizione di un contratto di 36 mesi sono previsti 3 mesi gratuiti. Nel totale è incluso il costo di listino del servizio e il costo di start-up.	176.405	161.18	8,6%
 Eligo	ELIGO PRO in autouso per 500 votanti	659 €	527 €	20%
 islonline	ISL Online è una piattaforma avanzata per accesso e controllo remoto di dispositivi. Offre supporto remoto, accesso desktop e conferenze web su Windows, Mac, Linux, Android e iOS. La soluzione, sicura e senza VPN, è disponibile in modalità cloud pubblico, privato e on-premise, adattandosi a diverse esigenze aziendali.	35.880 €	34.086 €	5%
 Q81 HSE SOFTWARE	La configurazione software offerta prevede un risparmio del 30% sul modulo anagrafiche di base e gestione documentale e del 10% su tutti gli altri moduli della piattaforma. Il pacchetto iniziale previsto in convenzione riguarda la gestione della formazione obbligatoria dei lavoratori in materia di sicurezza sul lavoro in un'azienda con unica ragione sociale.	2.610 €	1.929 €	27%
CONSULENZA HSE E SOFTWARE				
 AGE web solutions Soluzioni Informatiche Avanzate	Attivazione del modulo "base" di "AGE Suite" per 500 anagrafiche attive gestibili contemporaneamente, in modalità multi-utente con 500 login disponibili (di cui 50 contemporanei) in lingua italiana e inglese attive in interfaccia	7.900 €	5.500 €	30%
 TeamSystem	Pack Entry di TeamSystem Enterprise Cloud (pacchetto base del software gestionale ERP di TeamSystem)	2.028 €	1.421 €	30%